

# СПЕЦТЕХНИКА

## И ТРАНСПОРТ

№ 09  
ОКТАБРЬ

**LIUGONG**  
**«БРЕНДЫ 2022»**  
СТР. 12



[www.liugongrussia.ru](http://www.liugongrussia.ru)



[SPEC-TECHNIKA.RU](http://SPEC-TECHNIKA.RU)



**23-24  
МАРТА**

г. Новый Уренгой



## ВЫСТАВКА «ГАЗ. НЕФТЬ. НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – КРАЙНЕМУ СЕВЕРУ»

в рамках  
ЯМАЛЬСКОГО  
НЕФТЕГАЗОВОГО  
ФОРУМА

**СИБ EXPO SERVICE**

ООО «Выставочная компания Сибэкспосервис», г. Новосибирск  
Тел.: +7 (383) 335-63-50, e-mail: vkxes@yandex.ru, www.ses.net.ru

**2023**

**АССОЦИАЦИЯ АРКТИКТРАНС**

ШИНЫ НИЗКОГО ДАВЛЕНИЯ ДЛЯ ГРУЗОВИКОВ И СПЕЦТЕХНИКИ

- Преодоление снежного покрова любой глубины, возможность передвижения по острому каменистому грунту, адаптация к рельефу грунта, оригинальный самоочищающийся рисунок протектора, исключающий буксование на слабонесущих грунтах;
- Сохранение растительного покрова легкокоранной арктической тундры;
- Меньший вес (по сравнению с многослойными шинами);
- Низкое давление на почву, за счет низкого внутреннего давления в шине от 0,3 до 1,3 атм, а так же большой площадью контакта.
- Высокая несущая способность – до 3,5 тонн;
- Повышенный ресурс ходимости (свыше 20 тыс. км по результатам стендовых испытаний на заводе-изготовителе);



107078, г. Москва, Орликов пер., д. 3  
8 (495) 607 6261, 8 (968) 3-777-2-66,

[www.arctic-trans.ru](http://www.arctic-trans.ru)  
[info@arctictrans.ru](mailto:info@arctictrans.ru)

**2-4  
ДЕКАБРЯ  
2022**



**ВЫСТАВКА  
ВЕЗДЕХОДНОЙ  
ТЕХНИКИ**

**ЭКСПОЦЕНТР НА КРАСНОЙ ПРЕСНЕ**

## СПЕЦНОВОСТИ

- Россия создаст в киргизии систему взимания сбора с грузового транспорта и весогабаритного контроля
- GUT TRAILER расширяет ассортимент: цельнометаллический полуприцеп длиной 17,2 м
- Мини-погрузчики ЧЕТРА МКСМ поступили в распоряжение коммунальных предприятий Санкт-Петербурга
- Важное решение для развития специализированного машиностроения ЕАЭС
- Производство российской строительной-дорожной техники увеличилось в 2022 г. На 38%
- ГАЗ изменил длину стрелы кранов грузоподъемностью 25 тонн до 22 метров
- Российские производители специализированной техники обсудили состояние отрасли и меры господдержки
- Ассоциация «Росспецмаш» представила вице-премьеру Марату Хуснуллину возможности российского специализированного машиностроения на выставке «ДОРОГА-2022»
- ГАЗ изменил длину стрелы кранов грузоподъемностью 25 тонн до 22 метров
- Курганмашзавод помогает растить профессиональные кадры
- Тонар представил первый полуприцеп-стеклозов российского производства
- Новтрак презентовал новую модель раздвижного контейнеровоза
- «ЭНДЖЕН» построила для «СТИЛ АРМОР» подстанцию на базе российского оборудования
- Смоленский завод кдм отмечает день дорожника и 111-летие компании

## СПЕЦРЕЛИЗ

- 10 Модификация погрузчика HL780-9 для работы с горячим шлаком
- 14 Экскаватор Hyundai HX225SL. Неповторимая мощность
- 15 Ходовая для тяжелых бульдозеров от OEM-производителя
- 16 Портовая техника SOСМА
- 18 Обзор вездеходов – 2022
- 23 Начало большого пути
- 27 Готовимся к зиме. Коммунальная техника и актуальные поставщики на рынке
- 32 Tonly расширяет рынок
- 33 Крупногабаритные и сверхкрупногабаритные шины WestLake

## ПОСТРЕЛИЗ

- 34 Ассоциация «Росспецмаш» и АСКОН наградили победителей Всероссийского конкурса профессионального мастерства среди конструкторов специализированной техники и техники для пищевых производств
- 35 Компания Aeromotus представила на российский рынок две новинки промышленных дронов DJI Mavic 3 Enterprise и Mavic 3 Thermal образца 2022 года

## ПРЕССРЕЛИЗ

- 11 СПТО.Краны
- 38 СИНЕРГИЯ ГОДА: лидеры рынка строительной техники, коммерческого транспорта и запчастей объединятся на одной площадке
- 40 28-ая Казахская международная выставка и конференция «Нефть и Газ» KIOGE-2022 завершила свою работу
- 45 Крупногабаритной технике и тяжеловесным грузам обеспечат «зеленый коридор» при выдаче спецразрешений

## ТЕМА НОМЕРА

- 12 Погрузчик с бортовым поворотом LiuGong

4



10

34

11

12



### «СПЕЦТЕХНИКА И ТРАНСПОРТ» WWW.SPEC-TECHNIKA.RU - ЭТО:

- успешная работа на информационном рынке более 20 лет
- 50 000 подписчиков на электронную версию журнала
- участие более чем в 50 лучших профильных выставках России и СНГ

Оператор специализированных  
выставок  
и мероприятий



Учредитель информационного портала  
и издатель журнала  
«Спецтехника и транспорт»



**Адрес редакции; Адрес издателя:**  
620078, Свердловская обл., г. Екатеринбург,  
ул. Коминтерна, д. 16, оф. 812а  
Тел./факс: (343) 346-70-99  
lider@media-l.ru  
www.spec-technika.ru

**Учредитель и издатель:**  
Е.Р. Хафизова

**Главный редактор:** Екатерина Хафизова  
lider@media-l.ru

**Корректор:** У. А. Смирнова

**Дизайнер:** Георгий Мартыненко  
liberty-studio@bk.ru

**Специалисты отдела рекламы:**  
Денис Салахов, mb@media-l.ru  
Оксана Розникова, dk@media-l.ru

**Специалист по работе с выставочными компаниями:**  
Е.В. Рубщикова, lider@media-l.ru

**Отпечатано:** ООО «АртесПринт»  
г. Екатеринбург, ул. Ухтомская, 45

**Выход в свет:** 5 ноября 2022 года

**Тираж:** 10 000 экз.

**Свидетельство о регистрации средства массовой информации** ПИ № ФС 77-68409 от 16 января 2017 года выдано Федеральной службой по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций

**Периодичность выхода журнала:** 7 раз в год

**Цена свободная**

**Распространение:** рассылка по Уральскому (в том числе ХМАО, ЯНАО), Приволжскому, Сибирскому, Центральному, Северо-Западному, Дальневосточному, и Южному федеральным округам.

При перепечатках ссылка на журнал «СпецТехника и нефтегазовое оборудование» обязательна. Рекламуемые товары подлежат обязательной сертификации. Редакция не несет ответственности за содержание рекламных материалов.

Редакция может не разделять точки зрения авторов публикуемых материалов, не обязана вступать в переписку и предоставлять справочную информацию.

Организатор ежегодного городского праздника  
«День строителя» в составе рабочей группы  
Свердловской области



## РОССИЯ СОЗДАСТ В КИРГИЗИИ СИСТЕМУ ВЗИМАНИЯ СБОРА С ГРУЗОВОГО ТРАНСПОРТА И ВЕСОГАБАРИТНОГО КОНТРОЛЯ



Российский концерн «Телематика» в рамках проекта государственно-частного партнерства создаст в Кыргызской Республике систему электронного взимания сбора с грузового транспорта и автобусов и весогабаритного контроля. Победителем конкурса по отбору оператора информационной системы и строительства соответствующей инфраструктуры был признан консорциум компаний ООО «Казань-Телематика», ООО «СофтТелематика», ООО «Сервис-Телематика» (входят в концерн «Телематика»).

Решение опубликовано на сайте Министерства транспорта и коммуникаций Кыргызстана, который проводил конкурс на создание системы совместно с Центром государственно-частного партнерства республики.

Взимаемая плата будет направляться в Дорожный фонд Кыргызии, который был создан для ведения работ по ремонту и содержанию автомобильных дорог общего пользования страны. Внедрение системы позволит увеличить финансирование дорожной отрасли Кыргызии на 20%.

Создаваемая система позволит построить новые дороги и реконструировать существующие трассы, компенсировать ущерб и снизить вред, причиняемый грузовым транспортом основным транзитным коридорам Кыргызстана.

На киргизских дорогах планируется установка 42 пунктов стационарного контроля с датчиками весогабаритного контроля и взимания сборов с грузовиков. Они будут размещены на транзитных коридорах и в местах с высокой интенсивностью грузовых транспортных потоков, где наблюдается наибольшее негативное воздействие на дорожное полотно.

«Концессионное соглашение будет рассчитано на 12 лет, для выполнения которого в Бишкеке будет создана проектная компания. Планируется, что основные крупные трассы Кыргызии будут оснащены пунктами контроля в течение полугодия с момента заключения договора», – отметил Александр Бондаренко заместитель генерального директора концерна «Телематика».

«Телематика» является крупнейшим концерном в России по созданию и внедрению решений в области интеллектуальных транспортных систем и ведет деятельность в России, странах ЕАЭС, Азии и Латинской Америки. Выигравшие конкурс компании принимали участие в создании, запуске и эксплуатации российской системы взимания платы с большегрузного транспорта. Также специалисты концерна создали интеллектуальную транспортную систему и решение безбарьерной оплаты «Свободный поток» на ЦКАДе и трассе М-12 «Москва-Казань».

 **Официальный дилер  
ГРАНД-ЧЕТРА**

# ВРЕМЯ СОЗДАВАТЬ



Сделано в России  
Работает во всем мире

## ЧЕТРА

ООО «ГРАНД-ЧЕТРА»  
123557, Россия, г. Москва,  
ул. Малая Грузинская, д. 38, оф. 209

тел. (499) 253-46-36  
e-mail: traktor@grand.ru  
www.grand-tractor.ru

## GUT TRAILER РАСШИРЯЕТ АССОРТИМЕНТ: ЦЕЛЬНОМЕТАЛЛИЧЕСКИЙ ПОЛУПРИЦЕП ДЛИ- НОЙ 17,2 М



Компания Gut Trailer выпустила модель четырёхосного полуприцепа с цельнометаллическим кузовом длиной 17,2 м.

Модель полуприцепа отличается кузовом, который надёжно защищает перевозимые грузы. За счёт внутренней длины удалось достичь отличного внутреннего объёма – 115,51 куб. м.

– При таких параметрах грузоперевозчик может загрузить, например, одежду максимально плотно с опорой на стенку, и не бояться, что она будет повреждена. Это отличный вариант, который позволяет использовать технику по максимуму и получать больше прибыли с одного рейса, – отмечает заместитель генерального директора Gut Trailer Константин Лихоманов.

Пол полуприцепа изготовлен из влагостойкой фанеры, на полуприцеп установлены металлические ворота. Отметим, что первая ось вынесена вперед для оптимальной развесовки.

Подчеркнём, что это не первая модель в линейке цельнометаллических изделий. До этого Gut Trailer выпускал полуприцепы длиной 13,6 м.

## МИНИ-ПОГРУЗЧИКИ ЧЕТРА МКСМ ПОСТУПИЛИ В РАСПОРЯЖЕНИЕ КОММУНАЛЬНЫХ ПРЕД- ПРИЯТИЙ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

«ЧЕТРА» передала партию мини-погрузчиков коммунальным предприятиям Санкт-Петербурга. Вице-губернатор города Анатолий Повелий осмотрел технику и вручил ключи от новых машин сотрудникам автопарка Выборгского района.

Всего в рамках контракта в культурную столицу России поступит 57 единиц мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ 1200М. Это новые модели в линейке коммунальной техники, созданные в рамках программы импортозамещения на заводе в городе Саранске. Для уборки улиц машины можно использовать во все сезоны, благодаря нескольким видам навесного оборудования (снегоочиститель, универсальный ковш,



дорожная щетка). Компактные размеры, маневренность, «бортовой поворот» позволяют мини-погрузчикам ЧЕТРА работать на узких улицах, во дворах, заставленных автомобилями, на тротуарах.

Напомним, что в середине лета партия мини-погрузчиков ЧЕТРА МКСМ 1000М с различным навесным оборудованием в количестве 50 единиц отправлена в Башкортостан.

## ВАЖНОЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СПЕЦИА- ЛИЗИРОВАННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ ЕАЭС

Главы правительств стран Евразийского экономического союза на заседании 20-21 октября 2022 года в Ереване приняли решение о запуске механизма льготного финансирования промышленной кооперации предприятий ЕАЭС в рамках Союза.

Решение носит беспрецедентный характер – с момента подписания Договора о ЕАЭС от 29 мая 2014 года и до сегодняшнего дня в рамках ЕАЭС отсутствовали программы поддержки, необходимым критерием участия в которых был бы критерий кооперации с предприятиями других стран Союза.

Причина появления вопроса в повестке – инициатива бизнеса: вопрос внедрения механизмов финансирования кооперационных проектов в ЕАЭС впервые был поднят бизнесом при активном участии Ассоциации «Росспецмаш» в период пандемии COVID-19, когда соответствующие предложения были направлены в Правительство Российской Федерации и поддержаны им.

Также удалось заручиться поддержкой делового сообщества всех стран ЕАЭС – в конце 2022 года в ЕЭК было направлено консолидированное обращение Торгово-промышленных палат стран ЕАЭС с просьбой внедрения мер поддержки кооперации.

Надо сказать, что Комиссия отнеслась к инициативе бизнеса с максимальным вниманием, в 2021-2022 годах была развернута системная работа по направлению, результатом которой и стали принятые ЕМПС решения.

О механизме  
Теперь специальная мера поддержки будет действовать для поддержки развития существующих совместных проектов и стимулирования предприятий к запуску новых, Евразийская комиссия будет наделена полномочиями по администрированию субсидии. Финансирование планируется осуществлять за счет отчислений от антидемпинговых, защитных

и компенсационных мер, принимаемых в отношении товаров третьих стран, использующих на рынке Союза методы недобросовестной конкуренции.

На сегодня решено, что общий бюджет новой субсидии на первом этапе будет формироваться за счет 10% ежегодных отчислений от защитных мер, в программе смогут участвовать проекты с участием предприятий трех и более государств-членов ЕАЭС (в том числе, будет оцениваться сотрудничество по компонентной базе).

За счет нового механизма предприятия смогут субсидировать процентную ставку по кредитам под совместные проекты в размере 100% ключевой ставки (ставки рефинансирования, или иного аналогичного показателя, применяемого в государстве-члене Союза).

Детальные условия субсидирования утверждены Межправсоветом Союза на ближайшую пятилетку с возможностью корректировки объемов поддержки и источников финансирования или пролонгации в неизменном виде, в зависимости от того, как сработает механизм в ближайшие годы.



Средства станут доступны предприятиям, как только будут утверждены документы, наделяющие ЕЭК соответствующими полномочиями, а также процедурные документы, детализирующие правила работы механизма и критерии отбора проектов.

Работа по этим вопросам уже развернута на площадке Комиссии. Бизнес-объединения РФ принимают в ней непосредственное участие, защищая интересы предприятий, координируя мнение и позицию с нашими коллегами в бизнес-объединениях всех остальных стран ЕАЭС.

## ПРОИЗВОДСТВО РОССИЙСКОЙ СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНОЙ ТЕХНИКИ УВЕЛИЧИЛОСЬ В 2022 Г. НА 38%

По данным портала «Росспецмаш-Стат» (объединяет данные компаний, которые выпускают 80% от всего объема производимой в РФ (ДТ), российские заводы строительного-дорожного машиностроения произвели за 9 месяцев 2022 года продукции на общую сумму 53,3 млрд руб., что на 38% больше, чем за аналогичный период 2021 года. Отгрузки на внутренний рынок РФ выросли за рассматриваемый период на 30% до 48,2 млрд руб.



Отгрузки телескопических погрузчиков за 9 мес. 2022 года увеличились в количественном выражении в 2,2 раза, экскаваторов – на 59%, фронтальных погрузчиков – на 50%, мини-погрузчиков – на 20%, автогрейдеров – на 11%, кранов-манипуляторов – на 9%.

При этом по итогам 9 месяцев 2022 года отгрузки экскаваторов-погрузчиков снизились на 52%, катков – на 28%, кранов-трубоукладчиков – на 17%, автокранов – на 4%.

Существенное влияние на общий рост выпуска техники и ее продаж оказали поставки по предоплаченным контрактам, заключенным еще в конце 2021 года и в январе 2022 года. Весной текущего года количество заказов на продукцию заводов по сравнению с аналогичным периодом 2021 года резко сократилось. С лета темпы роста начали восстанавливаться.

Для отечественных компаний одной из главных сложностей по-прежнему является поиск новых поставщиков комплектующих и перестроение логистических цепочек, что привело к увеличению себестоимости производимой продукции. Иностранные компании не сталкиваются с такими проблемами и поэтому получили главное конкурентное преимущество. Производители из ряда стран прибегают к демпингу, негативно влияя на развитие российского машиностроения.

Поэтому существуют риски, что уже в ближайшем будущем зарубежные производители способны не только полностью заместить ушедшие с российского рынка иностранные компании, но и существенно потеснить на нем отечественные заводы.

Текущая экономическая и политическая обстановка показывает, что использование иностранной техники несет в себе серьезные риски, такие как

отсутствие импортных запчастей и компонентов, зависимость применяемых в строительстве технологий от иностранных машин, снижение качества проводимых работ при эксплуатации импортной техники с технически упрощенным функционалом, увеличение срока поставок машин. Важно защитить внутренний рынок от импорта за счет введения антидемпинговых мер и повышения ставок утильсбора.

Для развития российского строительного-дорожного машиностроения Ассоциация «Росспецмаш» предлагает предусмотреть механизм предоставления производителям субсидий в виде грантов на развитие выпуска комплектующих для специализированной техники с объемом финансирования из федерального бюджета в 2022–2026 гг. в размере не менее 10 млрд руб. ежегодно.

Необходимо разработать и запустить программу «Федеральный лизинг» по примеру программы, действующей в сельхозмашиностроении, активно использовать программу субсидирования пилотных партий, предусмотреть увеличение финансирования постановлений № 811, № 823 и № 634 в 2022–2030 гг. в соответствии с фактическими потребностями производителей.

Требуется ужесточить контроль за исполнением постановления № 2013 (регулирует минимальную долю закупки отечественной техники в рамках ФЭ-223).

У российских производителей есть все необходимые мощности, компетенции и потенциал для того, чтобы заместить продукцию иностранных компаний по большинству ключевых позиций. Для этого необходимо обеспечить для отечественных заводов равные условия конкуренции с иностранными компаниями.

## РОССИЙСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕХНИКИ ОБСУДИЛИ СОСТОЯНИЕ ОТРАСЛИ И МЕРЫ ГОСПОДДЕРЖКИ



Заседание Совета директоров Ассоциации «Росспецмаш» прошло в Москве 17 октября.

В мероприятии приняли участие руководители ведущих отечественных заводов по производству специализированной техники, департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительного-дорожного машиностроения Минпромторга России, руководство и сотрудники аппарата Ассоциации «Росспецмаш».

Промышленники обсудили текущее состояние сельскохозяйственного, пищевого, прицепного и строительного-дорожного машиностроения в России, процесс локализации ключевых комплектующих, меры господдержки, взаимодействие с профильными органами государственной власти.

Директор Ассоциации «Росспецмаш» Алла Елизарова проинформировала о текущем состоянии в отраслях специализированного машиностроения. Несмотря на вызовы, связанные с усложнением и удорожанием логистики, с форсированием темпов локализации комплектующих, отечественные предприятия продолжают демонстрировать положительную динамику по производству и отгрузкам техники на внутренний рынок.

Алла Елизарова отметила, что за последние две недели Ассоциация «Росспецмаш» провела три крупных ключевых мероприятия для сельскохозяйственного, пищевого и строительного-дорожного машиностроения. Это международная выставка АГРОСАЛОН 2022, в рамках которой стенды компаний посетил заместитель Председателя Правительства России – Министр промышленности и торговли России Денис Мантуров, также были организованы форум «Пищевое машиностроение» и российская экспозиция на выставке «ДОРОГА 2022», которую осмотрел заместитель Председателя Правительства России Марат Хуснуллин.

Директор департамента сельскохозяйственного, пищевого и строительного-дорожного машиностроения Минпромторга России Мария Елкина рассказала о планируемых изменениях в реализации мер господдержки в 2023 году и ответила на возникшие у машиностроителей вопросы.

Члены Совета директоров считают, что для успешного импортозамещения необходима системная и предсказуемая государственная поддержка.

В завершение заседания Совет директоров рассмотрел вопрос о вступлении в ряды Ассоциации восьми компаний. Все заявления были одобрены: 5 предприятий приняты в ассоциированные члены и кандидатуры трех заводов согласованы к вынесению на голосование Общего собрания.

## АССОЦИАЦИЯ «РОСПЕЦМАШ» ПРЕДСТАВИЛА ВИЦЕ-ПРЕМЬЕРУ МАРАТУ ХУСНУЛЛИНУ ВОЗМОЖНОСТИ РОССИЙСКОГО СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОГО МАШИНОСТРОЕНИЯ НА ВЫСТАВКЕ «ДОРОГА-2022»

Стенды Международной специализированной выставки «Дорога-2022» осмотрел сегодня заместитель Председателя Правительства России Марат Хуснуллин.

Выставка проходит на площадке МВЦ «Казань Экспо».

Марат Хуснуллин в сопровождении Президента Республики Татарстан Рустама Минниханова ознакомился с экспозицией, на которой представлена строительная-дорожная техника, объединенный стенд ГК «Автодор» и других организаций дорожной отрасли.

В павильоне №3 были представлены образцы строительного-дорожного отечественного производства. Здесь на одной площадке собраны порядка 40 производителей техники, среди которой – образцы погрузчиков, экскаваторы, автокраны, самосвалы, катки, ресайклеры, другая специализированная техника. Подробно о представленных машинах Марату Хуснуллину рассказали заместитель директора Ассоциации «Росспецмаш» Вячеслав Пронин и руководители заводов.

Свою продукцию презентовали компании АО «Галицкий автокрановый завод», ООО «ДСТ-УРАЛ», ООО «ЗДТ «Регион 45», ООО «Автомастер», ООО «Колокшанский Агрегатный Завод», ООО «Завод «Дорожных Машин», ООО «НПО «Группа компаний машиностроения и приборостроения», АО «Кургандормаш», ООО «Меркатор Холдинг», ООО «ОМГ СДМ», ОАО «ЧМЗ» и другие



## АО «Автоспецоборудование» Разработка и производство оборудования для автосервиса

### Оборудование для автосервиса

- пуско-зарядочные установки
- установки инфракрасной сушки
- металлическая мебель
- прессы
- гайковерты



### Автомобильные подъемники грузоподъемностью от 1 до 50 тонн



АО «Автоспецоборудование» 180019, Россия, г.Псков, ул. Труда, 27  
тел/факс: (8112) 72-31-74, 79-30-90 e-mail: asopskov@asopskov.ru,

НАШ САЙТ: [WWW.ASOPSKOV.RU](http://WWW.ASOPSKOV.RU)

предприятия. По словам Вячеслава Пронина, Ассоциация «Росспецмаш» в последние полгода находится в процессе постоянного диалога со строительными организациями. За это время выяснилось, что вопрос не в недоверии к отечественной специализированной технике, а в недостатке информации о ней. Подрядчики зачастую не знают, какие машины и оборудование производятся в России. Поэтому целью организованной в рамках выставки экспозиции является презентация возможностей отечественных заводов. Чтобы как можно большее число потенциальных клиентов, представителей профильных органов власти, СМИ и общественность увидели, что в России производят достойную, конкурентоспособную современную технику.

## КУРГАНМАЗЗАВОД ПОМОГАЕТ РАСТИТЬ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ КАДРЫ



К началу учебного года силами ПАО «Курганмашзавод» (входит в НПО «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех) проведен капитальный ремонт производственной мастерской Курганского промышленного техникума. Это учебное заведение готовит рабочих основных

специальностей для машиностроительных предприятий Зауралья.

В помещении площадью 130 квадратных метров, где с учащимися проводятся практические занятия на станочном оборудовании, обновлены стены и потолок, заменена электропроводка, установлены новые лампы освещения. К стати, работы проводились по дизайн-проекту, выполненному на Курганмашзаводе в единой стилистике оформления техникума.

На одной из стен мастерской размещены логотипы Курганмашзавода и КПП. Слоган «Растим профессиональные кадры!» как раз о сотрудничестве базового предприятия и учебного заведения.

— Можно много говорить о том, как должны помогать друг другу промышленность и сфера образования. Мы предпочитаем действовать. Это вторая производственная мастерская, которую Курганмашзавод отремонтировал за счет собственных средств. Первую мы сделали в прошлом году, — рассказал Петр Тюков, исполнительный директор ПАО «Курганмашзавод».

## НОВТРАК ПРЕЗЕНТОВАЛ НОВУЮ МОДЕЛЬ РАЗДВИЖНОГО КОНТЕЙНЕРОВОЗА

Meusburger Новтрак (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») презентовал интересную модель раздвижного контейнеровоза 1+3 – SW-451.

На Новгородском предприятии произвели модифицированный четырехосный контейнеровоз 1+3 с функцией рассоединения, что позволяет расцепиться и поставить под погрузку/разгрузку к погрузочным платформам одновременно два 20-футовых контейнера, тем самым сокращая временные расходы и увеличивая выгоду от грузоперевозок. Быстрое рассоединение и соединение двух частей на представленной новинке обеспечивается благодаря специальным пневматическим фиксаторам. Кроме этого, на изделие дополнительно установлен ручная фиксатор. Как отмечает Meusburger Новтрак, полуприцепы могут везти каждый по 20-футовому контейнеру, а в сочетании двух шасси на полуприцеп-контейнеровоз SW-451 могут быть установлены как два 20-футовых контейнера, так и 40-футовый стандартный контейнер, а также есть возможность везти 20-ку посередине. А лучшую управляемость полуприцепом и высокую



маневренность обеспечивают две подъемные (1-я – принудительное управление из кабины тягача и 2-я – автоматическая) и две поворотные (1-я и 4-я) оси, которые при этом еще и позволяют сокращать затраты на топливо и резину.

— Вся техника на нашем заводе изготавливается с учетом актуальных запросов клиентов и потребностей рынка в текущий момент. Мы готовы производить изделия с такими характеристиками, в которых действительно нуждаются перевозчики, какими бы сложными и нестандартными они ни были. Только производя что-то инновационное можно соответствовать быстро растущим требованиям рынка и соответственно постепенно развивать сферу грузовых автоперевозок, — комментирует Иван Антонов, менеджер отдела сбыта в Северо-Западном ФО Meusburger Новтрак.

## «ЭНДЖЕН» ПОСТРОИЛА ДЛЯ «СТИЛ АРМОР» ПОДСТАНЦИЮ НА БАЗЕ РОССИЙСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ



Высоковольтная подстанция напряжением 110/6 кВ будет обеспечивать электроэнергией металлургический литейный завод по производству стальной футеровки для шаровых мельниц, используемых на горно-обогатительных комбинатах. Предприятие расположено в городе Кыштым Челябинской области. Завершение пуско-наладочных работ намечено на конец октября. Строительство объекта проходило на фоне непростой экономической ситуации. Основная сложность была связана с необходимостью оперативно

переориентироваться с европейской продукции, предусмотренной проектом, на отечественную без ухудшения качественных и технических характеристик. В результате было выбрано оборудование ведущих отечественных производителей, которое не уступает зарубежным аналогам, а по некоторым показателям даже превосходит их.

Открытое распределительное устройство (ОРУ) напряжением 110 кВ изготовлено на заводе АО «Уралэлектротяжмаш», закрытое распределительное устройство (ЗРУ) напряжением 6 кВ выпущено компанией «Таврида-Электрик», а общеподстанционный пункт управления, включающий в себя автоматизированную систему управления технологическим процессом, релейную защиту и противоаварийную автоматику, разработан специалистами «Прософт-Системы».

Производители предоставляют на все оборудование расширенную гарантию. Так, для общеподстанционного пункта управления и высоковольтного ОРУ она составляет 5 лет с даты ввода объектов в эксплуатацию, для ЗРУ – 10 лет, а для выключателей в составе ЗРУ – 30 лет, что является максимальным сроком на рынке электрооборудования и свидетельствует о высоком качестве этих решений.

«Мы гордимся тем, что поставленная нами подстанция скомплектована на базе оборудования, разработанного и изготовленного в России. Наша компания всегда придерживается принципа построения долгосрочного сотрудничества с заказчиками, зачастую мы берем на себя дальнейшую эксплуатацию введенных в работу объектов. Поэтому мы со всей ответственностью подходим к вопросу выбора партнеров и работаем только с самыми надежными компаниями на рынке, ведь мы отвечаем своей репутацией за реализованные проекты, — отметил Евгений Соломеин, коммерческий директор ООО «Энджен». — На предприятие «Стил Армор» мы поставили полный комплекс подстанционного оборудования. Это уже седьмой проект строительства высоковольтной подстанции напряжением от 110 кВ до 500 кВ, который мы реализовали для наших клиентов, не считая более чем 50 проектов по модернизации и расширению внутриобъектовых распределительных сетей».

«Запуск завода по выпуску футеровки для шаровых мельниц запланирован на первый квартал 2023 года. Производственная мощность предприятия составит 14 тысяч тонн на первом этапе развития предприятия. Продукция будет изготовлена из хромомолибденовой стали, отличающейся высокой прочностью, — рассказал Антон Глазырин, генеральный директор «Стил Армор». — К нашим поставщикам мы предъявляем очень высокие требования, поскольку нам важно, чтобы на заводе эксплуатировалось производительное и надежное оборудование, особенно энергетическое».

## СМОЛЕНСКИЙ ЗАВОД КДМ ОТМЕЧАЕТ ДЕНЬ ДОРОЖНИКА И 111-ЛЕТИЕ КОМПАНИИ

Накануне профессионального праздника работников дорожного хозяйства и дня рождения предприятия с его конвейера сошла 22 355-я машина — ЭД-405Н на шасси Shacman SX3258. Новая модель, выведенная на рынок в этом году, адаптирована для обслуживания дорожных покрытий федеральных автомагистралей и может также выполняться на базе шасси других китайских марок. Ее отличают увеличенные размер кузова и объем бункера пескоразбрасывающего оборудования.

Важные для завода даты ознаменованы и другими достижениями. За первые 9 месяцев 2022-го было изготовлено и реализовано 513 машин, что на 5% больше в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. Была освоена вся линейка китайских производителей шасси и самосвалов, представленных на российском рынке, выпущены 10 новых моделей техники: 7 моделей



комбинированных дорожных машин и 3 модели мусоровозов с задней загрузкой. Сейчас завод занимается производством и продажей порядка 40 модификаций комбинированных дорожных машин на базовых шасси и самосвалах КАМАЗ, MAZ, JAC, Shacman, Mercedes-Benz, Isuzu, Scania, Volvo и MAN, а также 10 модификаций мусоровозов с задней загрузкой на шасси КАМАЗ, MAZ, JAC, Isuzu. Кроме того, на предприятии изготавливается 20 модификаций навесного оборудования: распределяющего, плужного, щеточного, поливочного, а также предназначенного для ямочного ремонта.

Вся техника реализуется в России. Детализированная статистика ведется с 1990 года. Доля продукции Смоленского завода КДМ на отечественном рынке транспортных средств для коммунального хозяйства и содержания дорог в 2021 году составила 35%, в сегменте мусоровозной техники, в котором компания представлена с 2020 года, — 4,6%. В 2022-м эти показатели планируется нарастить до 37% и 8% соответственно.

На сегодняшний день предприятие сотрудничает со всеми лизинговыми компаниями. Продукция завода входит в перечень спецтехники отечественных производителей Минпромторга, на которых распространяется действие государственной программы льготного лизинга колесных транспортных средств.

«Текущий год для предприятия — это время наращивания внутренних резервов. Мы налаживаем сотрудничество с новыми партнерами, перестраиваем логистические цепочки, повышаем квалификацию персонала, активно участвуем в отраслевых выставочных мероприятиях российского и международного уровня, — рассказывает Ольга Гоева, пресс-секретарь Смоленского завода КДМ. — В 2023 году планируем вывести на рынок новые модели машин и внедрить дополнительные стандарты качества продукции».

Смоленский завод КДМ, история которого началась в 1911 году, приступил к выпуску комбинированных дорожных машин в 1960-х годах, став одним из первых производителей подобной техники в России. С тех пор здесь изготавливаются КДМ со сменными комплектами оборудования для круглогодичной работы: летом машина, оснащенная цистерной и щеткой, поливает и подметает дорожное полотно, зимой — очищает его от снега и посылает пескосоляную смесь.

На сегодняшний день предприятие способно выпускать 1000 единиц техники в год. На территории площадью 8 гектаров расположены 8 корпусов, 6 из которых — производственные. Штат компании насчитывает порядка 300 сотрудников.

В прошлом году объем частных инвестиций в основной капитал составил 160 млн рублей. Благодаря этому на заводе были внедрены комплексы лазерного раскроя листа, установлены высокоточное листогибочное оборудование, роботизированные сварочные комплексы, а также современные камеры по подготовке и покраске оборудования.

## Модификация погрузчика HL780-9 для работы с горячим шлаком

Наиболее востребованными строительными машинами являются фронтальные погрузчики. Популярность этих машин обусловлена их универсальностью и эффективностью в пересчете затрат на передвижимый/перевозимый материал. Такая техника применяется для выполнения самых разных работ, основными из которых являются погрузка и перевозка различных сыпучих материалов.



Техническое описание:

Ковш объемом	4,8 м <sup>3</sup>
Ширина по ковшу	3,45 м
Габариты (длина шасси)	9,63 м
Высота разгрузки	3,3 м
Размеры колеи	2,44 м
Общий вес	31,0 т
Максимальная скорость (на 4-й передаче)	36,5 км/ч
Двигатель мощностью	344 л.с.

Компания Hyundai выпускает 7 моделей фронтального погрузчика от 10 до 30 тонн с ковшами от 1,8 м<sup>3</sup> до 5,2 м<sup>3</sup>.

Самой популярной моделью фронтального погрузчика в линейке компании Hyundai по праву является модель HL780-9. Это современный фронтальный погрузчик, способный выполнить большой объем работы за одну рабочую смену. Его рабочий цикл составляет 11,6 секунд. В стандартной комплектации вес транспортного средства составляет 30 000 кг и оснащен ковшем объемом 5,4 м<sup>3</sup> по SAE.

Одна из наиболее трудных задач для погрузчика – перевозка горячего шлака на металлургических предприятиях. Здесь приходится работать с температурами до 1200 градусов. Именно на такие температуры рассчитан погрузчик новой серии. Для этого предусмотрен целый комплекс мероприятий, позволяющий уверенно эксплуатировать машину. Это и защитные цепи на все колеса. Для долгой эксплуатации с завода установлены мосты тяжелого типа. Автоматическая система смазки всех подвижных соединений, бронированное лобовое стекло, аварийная система пожаротушения.

Для комфортной работы оператора в кабине предусмотрен специальный режим повышенной производительности кондиционера.

Получивший дополнительные опции погрузчик

по сути превратился в защищенную колесную самоходную машину, у которой основной частью является рама, состоящая из двух полурам: передней и задней, соединенных между собой двумя шарнирами. Причем в данном случае в передней полураме все шланги укрыты специальным негорючим укрывным материалом.

На задней полураме расположены основные узлы и агрегаты, например: двигатель, кабина оператора, топливный и гидравлический баки и другое оборудование. Все они заправлены специальными жидкостями и маслами, выдерживающими высокие температуры.

На передней полураме расположено погрузочное оборудование. Оно представляет собой классическую Z-образную схему, что позволяет развивать большие вырывные усилия.

Поворот машины выполняют два усиленных гидроцилиндра, расположенных по обеим сторонам шарнира рамы.

Дизельный двигатель CUMMINS QSM11 мощностью 344 л.с. приводит в движение не только трансмиссию, но и гидравлические насосы, обеспечивающие работу рабочего оборудования, гидросилителя и других механизмов. Конструкция фронтальных погрузчиков отличается высокой надежностью и тщательной защитой основных агрегатов. Кабина машины имеет защиту от

опрокидывания и падения груза. Скорость передвижения машины, оборудованной КПП и мостами фирмы ZF, на стандартных шинах достигает 36,5 км/час.

Ковш объемом 4,8 м<sup>3</sup> изготовлен специально для работы с высокими температурами. Он имеет повышенную толщину дна и дополнительные ребра жесткости внутри самого ковша. Время подъема ковша занимает 6,1 сек. Разгрузка опрокидыванием происходит за 1,4 сек. Опускание оборудования на уровень земли – за 4,1 сек. Таким образом, рабочий цикл погрузчика составляет 11,6 сек.

На складах компании ТехМашЮнит всегда в наличии не только указанная модель погрузчика, но и другие модели в стандартной и опциональной комплектациях. По всем вопросам можно обращаться по телефону 8-800-700-600-9.



[www.hyundai-tm.ru](http://www.hyundai-tm.ru)

## НОВТРАК ПРЕЗЕНТОВАЛ НОВУЮ МОДЕЛЬ РАЗДВИЖНОГО КОНТЕЙНЕРОВОЗА

Meusburger Новтрак (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») презентует интересную модель раздвижного контейнеровоза 1+3 – SW-451.

На Новгородском предприятии произвели модифицированный четырехосный контейнеровоз 1+3 с функцией рассоединения, что позволяет расцепиться и поставить под погрузку/разгрузку к погрузочным платформам одновременно два 20-футовых контейнера, тем самым сокращая временные расходы и увеличивая выгоду от грузоперевозок.

Быстрое рассоединение и соединение двух частей на представленной новинке обеспечивается благодаря специальным пневматическим фиксаторам. Кроме этого, на изделие дополнительно установлен ручной фиксатор.

Как отмечает Meusburger Новтрак, полуприцепы могут везти каждый по 20-футовому контейнеру, а в сочетании двух шасси на полуприцеп-контейнеровоз SW-451 могут быть установлены как два 20-футовых контейнера, так и 40-футовый стандартный контейнер, а также есть возможность везти 20-ку посередине. А лучшую управляемость полуприцепом и высокую маневренность обеспечивают две подъемные (1-я – принудительное управление из кабины тягача и 2-я – автоматическая) и две поворотные (1-я и 4-я) оси, которые при этом еще и позволяют сокращать затраты на топливо и резину.

– Вся техника на нашем заводе изготавливается с учетом актуальных запросов клиентов и потребностей рынка в текущий момент. Мы



готовы производить изделия с такими характеристиками, в которых действительно нуждаются перевозчики, какими бы сложными и нестандартными они ни были. Только производя что-то инновационное можно соответствовать быстро растущим требованиям рынка и соответственно постепенно развивать сферу грузовых автоперевозок, – комментирует Иван Антонов, менеджер отдела сбыта в Северо-Западном ФО Meusburger Новтрак.

# СПТО.Краны

Выставка спецтехники и подъемно-транспортного оборудования

5-7 апреля 2023 | ЦВК «Экспоцентр», павильон 8  
<https://www.crane-expo.ru/>

СПТО.Краны – выставка спецтехники и подъемно-транспортного оборудования, обновленный и расширенный формат выставки КранЭкспо, которая проводилась на ВДНХ.

В 2023 году выставка впервые пройдет на территории ЦВК Экспоцентр в новом формате с расширенным перечнем тематик.

### ТЕМАТИКА ВЫСТАВКИ СПТО.КРАНЫ

- Подъемно-транспортное оборудование для авиационной, горнодобывающей, нефтегазодобывающей промышленности
- Портово-разгрузочное и погрузочное оборудование



- Автомобильные и башенные краны
- Погрузчики, лебедки и тали
- Строительная и дорожная техника
- Эскалаторы, лифты, подъемники всех типов
- Системы управления
- Комплектующие: запчасти для подъемно-транспортного оборудования и спецтехники

# Погрузчик с бортовым поворотом LiuGong

**Погрузчик с бортовым поворотом - универсальная машина, предназначенная для высокоэффективной работы в ограниченном пространстве, например, в складском помещении, доке, супермаркете, парковой зоне, условиях городской застройки и т.п. Машина отличается компактностью за счет снижения габаритно-массовых характеристик. Погрузчик с бортовым поворотом также широко востребован при сооружении дорог, их реконструкции и обслуживании, а также при вспомогательных работах.**

Компания является государственной компанией из Китайской народной республики и является одним из крупнейших производителей спецтехники, включая мини-погрузчики. Компания LiuGong является ведущим китайским производителем инженерного оборудования с 60-летней историей проектирования и производства инженерного оборудования. LiuGong имеет 16-летний опыт проектирования и производства погрузчиков с бортовым поворотом, которые являются одними из ключевых продуктов линейки машин, производимых компанией.

Техника LiuGong разрушает стереотипы о том, что продукция из КНР имеет низкое качество. Этому есть логичное объяснение – сочетание доступной цены с высоким качеством производства. Компания прилагает большие усилия для завоевания доли рынка погрузчиков с бортовым поворотом от общего количества машин, реализованных на территории РФ. Несмотря на ощутимую разницу в стоимости по сравнению с ведущими мировыми производителями, качество машин LiuGong сопоставимо именно с ними, особенно, учитывая условия эксплуатации и различные климатические зоны.

Компания LiuGong представляет на Российском рынке полный модельный ряд погрузчиков с бортовым поворотом, для применения в самых различных областях. На сегодняшний день модельный ряд представлен линейкой погрузчиков нового поколения, серии В - CLG365B, CLG375B, CLG385B, CLG395B, CLG325 (без кабины), CLG388B (на гусеничном ходу), являющейся совместной разработкой с Британским центром промышленного дизайна.

Машины серии В получили широкое распространение в Европе, Северной Америке, Азиатско-Тихоокеанском регионе и России. В России в 2022 году компания LiuGong развивает продажи четырех моделей - CLG365B, CLG375B, CLG385B и



CLG395B. В 2023 компания представит на рынке РФ новые модели с более технологичными и современными решениями.

Погрузка и транспортировка груза в стесненных условиях, – это ответственная и ювелирная работа, поэтому все модели, обладая мощностью и функциональностью, демонстрируют максимальную производительность, а также точность управления.

Каждая из этих миниатюрных машин оборудована эффективной гидравлической системой и многофункциональным ковшом. При необходимости последний может быть заменен на любое подходящее навесное оборудование, после чего машина заменяет ряд вспомогательной техники – трактор, вилочный погрузчик, шток, асфальтовую фрезу, компактный экскаватор, коммунальные машины и т.д. Погрузчики с бортовым поворотом часто сравнивают с «швейцарским ножом», дающим бесконечное множество вариантов применения.

Конструкция машин данного типа отличается особой прочностью, тщательно продуманным и надежным исполнением. Благодаря современным технологиям, применяемым в системах привода, машина способна уверенно преодолевать сложности рельефа строительных площадок. Улучшенная эргономика кабины мини-погрузчиков позволяет оператору выполнять свою работу комфортно, безопасно и эффективно.

К достоинствам погрузчиков с бортовым поворотом LiuGong относятся:

- безупречное качество, подтвержденное сертификатом соответствия;
- сниженный средний расход топлива;
- универсальность;
- компактность;
- высокая грузоподъемность;
- маневренность;
- простота в управлении;
- комфорт и безопасность оператора;

МОДЕЛЬ	МОДЕЛЬ / ОБЪЕМ ДВС (Л)	ПОЛЯЯ МОЩНОСТЬ (КВТ/Л.С./ОБ В МИН)	ЭКСПЛУАТАЦИОННАЯ МАССА (КГ)	ГРУЗОПОДЪЕМНОСТЬ (КГ)	ВМЕСТИМОСТЬ СТАНДАРТНОГО КОВША (М³)	УСИЛИЕ ОТРЫВА (КН)
LiuGong CLG365B	Xinchai 4D35G-007 / 3,2	48 / 65 / 2 300	2 950	720	0,4	20,4
LiuGong CLG365B	Perkins 404D-22 / 2,2	35,7 / 49 / 2600	2 950	795	0,4	20,8
LiuGong CLG375B	Yanmar 4TNV98 / 3,3	50,2 / 67 / 2400	3 100	865	0,45	20,8
LiuGong CLG385B	Yanmar 4TNV98T / 3,3	61,3 / 83 / 2400	3 750	1 045	0,5	29,8
LiuGong CLG395B	Perkins 1104D-44T / 4,4	70 / 95 / 2300	3850	1133	0,6	32,6

- доступность ключевых узлов и агрегатов;
- увеличенный ресурс;
- оперативная поддержка дилерской сети;
- лучшее соотношение цена/качество.

Стандартная комплектация мини-погрузчиков включает:

1. Топливную систему с простым и надежным в эксплуатации механическим ТНВД;
2. Очиститель воздуха с двумя степенями очистки;
3. Гидравлические компоненты от ведущих мировых производителей;
4. Гидравлическое («пилотное») управление ходом и рабочим оборудованием с дополнительным электрическим контуром для активации некоторого навесного оборудования;
5. Функцию удержания заданного уровня ковша или паллетных вилок при подъёме;
6. Механический тормоз с гидрозамком для обеспечения дополнительной безопасности;
7. Радиатор с увеличенной рабочей поверхностью для снижения эксплуатационных издержек и лёгкой очистки;
8. Фильтрующие топливные элементы с датчиком наличия воды.

Наиболее популярными машинами на рынке являются модели CLG365B и CLG385B сои стрелами с радиальным подъёмом грузоподъёмностью 795 и 1045 кг соответственно.

365B – машина среднего размера для работы в смешанных условиях, двигателем Perkins, мощностью 35,7 кВт, обеспечивающим низкую налоговую ставку при импорте; номинальной грузоподъёмностью 795 кг, тяговым усилием 27,5 кН, максимальной скоростью 11 км / ч, гидравлическим потоком 72,8 л / мин. Общая высота машины составляет 1940 мм, ширина - 1630 мм, а колесная база - 1087 мм. Машина используется в сельском и коммунальном хозяйстве, как вспомогательная машина на производстве и строительных объектах. 385B – создан для работы в тяжелых условиях.

Машина оснащается двигателем с электронным управлением Yanmar мощностью 61,3 кВт; номинальная грузоподъёмность машины – 1045 кг, гидравлический поток - 132 л / мин, максимальная скорость - 22 км / ч, колесная база - 1334 мм, также модель обладает усиленной стрелой. Машина применяется при дорожном строительстве, перегрузке материала, работах по уборке снега и иных видов работ, предполагающих высокие нагрузки.

В процессе сборки, все без исключения узлы погрузчиков с бортовым поворотом LiuGong, проверяются на наличие дефектов. Прежде чем попасть на склад, любая машина LiuGong проходит серьезные испытания. Машины обкатываются в течение 50 м/ч на специальной площадке, а погрузчики, готовые к отгрузке на экспорт, дополнительно совершают 100-километровый испытательный пробег.

Так как опыт компании LiuGong по производству погрузчиков с бортовым поворотом составляет два десятилетия, выпускаемая серия погрузчиков с бортовым поворотом является наследником и обладателем всех инновационных решений, среди которых:

1. Качество. Стремясь сделать свою продукцию надёжной и конкурентоспособной, компания LiuGong использует узлы и агрегаты, изготовленные ведущими мировыми производителями. Машины и навесное оборудование LiuGong собираются с применением компонентов от всемирно известных производителей двигателей, гидравлических компонентов, трансмиссий, электроники и т.д. Применение последних разработок поставщиков несомненно влияет на повышение производительности машины с значительным сокращением эксплуатационных расходов и выбросов в окружающую среду. Среди поставщиков, такие лидеры рынка, как Perkins, Yanmar, Bosch-Rexroth или Danfoss, Poclain Walvoil Manuli Hydraulics и Continental и т.д.

2. Внешний вид машин благодаря разработкам английских дизайнеров получился лаконичным, а сам продукт при этом продолжает сохранять

высокую безопасность; новая кабина имеет плавные линии контуров и встроенную структуру FOPS & ROPS, а стальная рама конструкции позволяет устанавливать дуговое остекление большей площади; жесткость кабины значительно улучшена по сравнению с предыдущими моделями и аналогичными продуктами других производителей.

3. Эксплуатация; Машины оборудованы чувствительными джойстиком с пилотным управлением и укороченным ходом. Более широкий предохранительный подлокотник делает работу оператора более комфортной, а новые уплотнители поддерживают микроклимат внутри.

4. Обслуживание. Для доступа к основным узлам машина оборудована откидной кабиной, открывая лёгкий доступ к земле, а заливные горловины для топлива и гидравлического масла находятся снаружи. Отсек с приводными цепями имеет смотровые окна для проверки и контроля состояния уровня масла. Сокращение потерь мощности и снижение температуры гидравлической системы увеличивают топливную экономичность и продлевают срок службы основных компонентов машины.

Большинство запасных частей изготавливается на японском и европейском оборудовании. Согласно мнению экспертов, качество производимого оборудования полностью удовлетворяет потребности большинства потребителей, а гибкость производства даёт возможность производить машины для конкретных нужд в кратчайшие сроки по оптимальной цене

Техника LiuGong имеет главное преимущество – послепродажное обслуживание, которое стало возможным благодаря наличию разветвлённой сети дилерских центров, за счет чего обслуживание предоставляется в кратчайшие сроки.

Для предприятий, у которых в приоритете высокая производительность и качество используемой техники, компания LiuGong может предложить большое количество вариантов с отличным качеством и конкурентной ценой.

# Экскаватор Hyundai HX225SL. Неповторимая мощь

Гусеничные экскаваторы прочно вошли на стройку. Они присутствуют везде, где надо выкопать котлован или траншею, поднять или опустить груз, добыть различные материалы, но что самое необычное – в лесу, на заготовке древесины. По популярности среди всех экскаваторов вот уже который год самым востребованным остается 20-тонный экскаватор. Впервые мы представляем полностью обновленную модель HX225SL. Эти машины хотя и не являются какими-то исполинами, но их габариты все равно производят впечатление: длина - 9,65 м; ширина - 2,99 м; высота - 3,03 м; ковш - 1,1 м<sup>3</sup>, и все это при весе 22,1 т.



Полностью переработанная система управления позволяет с легкостью управлять этой машиной. На движения джойстиков экскаватор реагирует легко, плавно и точно, нет излишней резкости, как и избыточной чувствительности. Функции между джойстиками распределены по стандартной схеме: левый – рукоять и поворот платформы, правый – стрела и ковш, что является по сути стандартным для всех гусеничных экскаваторов.

В кабине отличный обзор во всех направлениях за счет большой площади остекления. В качестве опции можно заказать электронный обзор на 360 градусов вместе с системой предупреждения о приближении посторонних объектов в рабочую зону. Стеклоочиститель на переднем стекле поднимается вместе со стеклом вверх. Кабина установлена на раму на модернизированных амортизаторах, что еще больше уменьшает вибрацию на рабочем месте по сравнению с предыдущими моделями.

Кабина не перегружена органами управления, только самое необходимое. Продуманы условия работы оператора. Кабина, и так самая просторная в классе, стала еще больше. Оставлено много пространства для ног. Подлокотники вместе с джойстиками регулируются/настраиваются под оператора.

Кресло установлено на салазках длиной 300 мм и перемещается по ним вместе с консолями управления. Левая управляющая консоль поднимается почти вертикально, поэтому можно свободно перемещаться по кабине. Даже у крупного человека, сидящего в кресле, над головой и вокруг плеч остается много пространства. Предусмотрены такие мелочи, как: подстаканник, розетка для зарядки мобильного, ниши, аудиоподготовка.

Техника Hyundai работает на стройплощадках по всей России не первый день, и практика показала, что для эксплуатации нет необходимости дополнительно ее «адаптировать». Стандартная комплектация в полной мере соответствует российскому климату, а для поставок в регионы с более холодным климатом проводится «арктическая» подготовка. Продуманы условия для простого и безопасного ежедневного и периодического обслуживания. В целях предотвращения травматизма вентиляторы забрала круговой решеткой, на турбокомпрессор установили тепловой экран. Точки ежедневного обслуживания легкодоступны с уровня земли, что делает ежедневное обслуживание экскаватора еще быстрее, проще и удобнее. Точки смазки на стреле и рукояти удобно выведены к опоре стрелы и ковша, также легкодоступны масленки на поворотном круге. Опционно можно заказать полуавтоматическую систему смазки с завода. Удобство для ежедневного осмотра и обслуживания техники – вот те изменения, что мы видим в новом экскаваторе.

Экскаватор Hyundai HX225SL сегодня является самым высокопроизводительным экскаватором в своем классе. Производительность главного гидравлического насоса выросла на 12% и составляет 494 л/мин, что является абсолютно максимальным значением в своем классе.

Техническая характеристика гусеничного экскаватора Hyundai HX225SL

- Эксплуатационная масса - 22 070 кг
- Двигатель - Hyundai HM5.9, рядный, 6-цилиндровый

- Номинальная мощность - 147 л.с. при 1950 об/мин
- Габаритные размеры – 9 530x2 990x3 030 мм
- Максимальная глубина копания (рукоять 2 920 мм) – 6 730 мм
- Максимальный вылет на уровне земли – 9 980 мм
- Максимальная высота выгрузки – 9 600 мм
- Максимальное усилие копания на рукояти - 107 кН
- Максимальное усилие копания на ковше - 152 кН

По желанию заказчиков можно установить различные дополнительные опции, способствующие как повышению надежности машины, так и дополнительному удобству оператора. При этом на машине штатно расположена система Hi-mate. Это система дистанционного управления и диагностики. Она помогает операторам и обслуживающему персоналу получать доступ к жизненно важной сервисной и диагностической информации машины с любого компьютера с доступом в Интернет. Hi-mate экономит время и деньги для владельцев и дилеров, содействуя проведению профилактического обслуживания и сокращению времени простоя машин.

Данную модель, как и другие модели техники Hyundai, можно приобрести на одном из 89 складов компании ТехМашЮнит, на территории России или получить консультацию по телефону 8-800-700-600-9 в любое время, 24 часа в сутки.



Тел.: 8-800-700-600-9  
Сайт: www.hyundai-tmu.ru

# Ходовая для тяжелых бульдозеров от OEM-производителя

За последние годы российский рынок убедился в качестве оригинальных ходовых частей SHANTUI на бульдозеры до 40т. Наряду с этой продукцией компания SHANTUI производит ходовые части для бульдозеров KOMATSU D375, D475, CATERPILLAR D10, D11, используя их на своих тяжелых бульдозерах SD52, SD60, SD90.

## SHANTUI VS ДРУГИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ. ДЕЛАЕМ ВЫБОР.

Спрос на оригинальную ходовую часть SHANTUI на территории России ежегодно увеличивается, что говорит о высоком качестве продукции и доверии конечного потребителя. По оценкам маркетологов компании «Техстройконтракт», рыночная доля данной продукции за последние 5 лет выросла с 5% до 25%. Приобретая нашу ходовую часть, потребитель получает следующие преимущества:

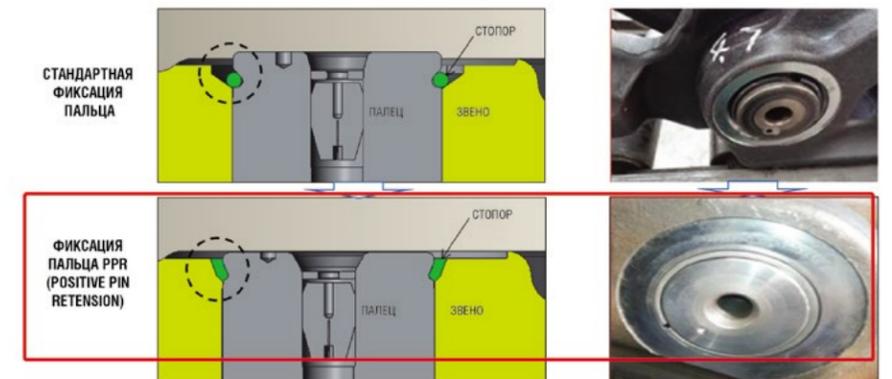
- Стоимость 1 м/ч ниже в сравнении со всеми остальными брендами;
- Заводская гарантия – 4 000 м/ч, как у всех конкурентов в данном сегменте;
- Дешевая и простая логистика морем от производителя, что положительно сказывается на конечной стоимости;
- Гарантированная поставка товара из дружественной страны;
- Современные технологии и высокий контроль качества, применяемые в производстве.

## НОВАЯ СЕРИЯ ГУСЕНИЦ PPR.

Основываясь на опыте эксплуатации в различных условиях, SHANTUI разработал новую серию гусеничных цепей PPR (Positive Pin Retention), которые обладают увеличенной на 10-15% ходимостью по сравнению со стандартной версией.

Конструктивные особенности новой серии цепей PPR производства SHANTUI для тяжелых бульдозеров (рис. 1):

- Метод фиксации пальца PPR (Positive Pin Retention) позволяет исключить перемещение пальца в шарнире, тем самым исключить преждевременное повреждение уплотнения.
- В новой серии цепей PPR применены уплотнения нового типа, позволяющие работать в условиях от -40 до +50 градусов Цельсия.
- Применено масло с улучшенными характеристиками.
- Увеличена глубина закалки ТВЧ беговой дорожки совместно с увеличением глубины цементации втулок.
- Гарантийный срок: 4000 м/ч или 12 месяцев.



## ДОСТУПНО В РОССИИ. ХОДОВАЯ ДЛЯ БУЛЬДОЗЕРОВ SHANTUI, KOMATSU И CATERPILLAR

Уже более 5 лет эксклюзивным партнером компании Shandong Shantui Construction Machinery Co. Ltd на территории России является компания «Техстройконтракт». Дилерская сеть включает 80 филиалов, на складах которых всегда в наличии оригинальные запчасти и ходовая часть Shantui на сумму более 800 млн. руб.

В 2022 году, учитывая изменения на рынке ходовой части для тяжелых бульдозеров, нашей

компанией было принято решение обеспечить наличие в РФ большого количества ходовой на KOMATSU D375, D475, CAT D10, D11. Получить техническую консультацию о продукции Вы можете в любом из наших филиалов.

ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ

Тел. 8-800-700-03-30  
www.t-s-c.ru

# Портовая техника SOCMA

Основанная в 2011 году компания Fujian Southchina Heavy Machinery Manufacture – SOCMA является одним из крупнейших производителей вилочных погрузчиков, телескопических погрузчиков, портовой техники, складской техники, электрической строительной техники и специального оборудования в Китае. Индустриальный парк SOCMA, занимающий площадь 40 000 м<sup>2</sup>, оснащен самым современным оборудованием для резки, сварки, окраски и проведения испытаний, что позволяет производить стандартизированную высококачественную продукцию. При разработке модельного ряда SOCMA ориентируется в первую очередь на потребности клиентов, создавая продукцию с высокой надежностью и экономической эффективностью. SOCMA имеет 20 авторизованных дилеров по всему миру и осуществляет продажи более чем в 30 странах. В России официальным эксклюзивным дистрибьютором SOCMA является компания ТехМашЮнит.



Сегодня мы расскажем Вам про линейку портовой техники SOCMA, в которую входят ричстакеры, перегружатели пустых контейнеров, а также вилочные погрузчики, оснащенные вилами, либо спредером для работы с морскими контейнерами 20 и 40 футов.

## РИЧСТАКЕРЫ

Начнем с ричстакеров – тяжелой техники для транспортировки и штабелирования полных контейнеров 20 и 40 футов, весом до 45 тонн. Данные машины применяются в портах и

контейнерных терминалах с высокой пропускной способностью.

Самая мощная модель SOCMA, рекомендованная для рынка РФ, это HNRS4531. Максимальная грузоподъемность составляет 45 тонн. Ричстакеры предназначены для круглогодичной эксплуатации в тяжелых условиях, поэтому компания SOCMA оснащает их надежными высококачественными узлами агрегатов.

Кроме вышперечисленных характеристик, доступно большое количество дополнительных опций, позволяющих увеличить

функциональность машины, таких как: система автоматического пожаротушения, беспроводная Bluetooth система контроля давления в шинах, система камер заднего вида, индикатор откручивания шинных болтов, подогрев охлаждающей жидкости двигателя, подогрев гидравлического бака, подогреватель тормозного бачка, весовой принтер, приводной рекордер и др.

Ричстакер SOCMA HNRS4531 по своим параметрам соответствует лучшим мировым аналогам (KALMAR, Kobelcranes и т.д.), а ввиду ухода европейских, американских и японских

производителей данная машина остается единственной высококачественной альтернативой на российском рынке.

## ПЕРЕГРУЖАТЕЛИ ПУСТЫХ КОНТЕЙНЕРОВ

Второй вид портовой техники, с которым мы хотели бы Вас познакомить – это перегружатели пустых контейнеров. Как видно из названия, данная техника предназначена для транспортировки и штабелирования пустых 20- и 40-футовых контейнеров в портах и контейнерных терминалах с высокой пропускной способностью.

Основные 2 модели перегружателей пустых контейнеров, которые планируется поставлять на рынок РФ – это SECH90C7 и SECH90C8.

Для перегружателей пустых контейнеров SOCMA доступен такой же список дополнительных опций, как и для ричстакера, что, ввиду отсутствия явных конкурентов, делает данные машины наиболее оснащенными и привлекательными на российском рынке.

## ТЯЖЕЛЫЕ ВИЛОЧНЫЕ ПОГРУЗЧИКИ

Помимо ричстакеров и перегружателей пустых контейнеров, которые используются в крупных портах и на контейнерных площадках с большой пропускной способностью, SOCMA также предлагает линейку тяжелых вилочных погрузчиков грузоподъемностью от 10 до 25 тонн, оснащенных вилами, либо спредером для работы с контейнерами в небольших портах и



контейнерных терминалах с низкой и средней пропускной способностью.

Таким образом, какие бы перед Вами ни стояли вызовы, мы поможем оснастить Ваш бизнес оборудованием SOCMA, которое наилучшим образом будет соответствовать Вашим требованиям.

Компания «ТехМашЮнит», организованная сильнейшими в России специалистами в области продаж и сервиса строительно-дорожной

техники, является официальным партнером и эксклюзивным дистрибьютором в России спецтехники от «Fujian Southchina Heavy Machinery Manufacture – SOCMA». Залог успеха деятельности компании – приоритет интересов клиента, основанный на доступности спецтехники, запчастей и сервисного обслуживания. Мы имеем более 80 представительств во всех регионах России. У нас работают высококвалифицированные специалисты, которые ведут постоянный приём посетителей. Мы обеспечиваем полный цикл гарантийного технического обслуживания дорожно-строительной техники, эксплуатационного сервиса и ремонта, регулярную поставку запчастей и расходных материалов.

**SOCMA**

**ТЕХ МАШ ЮНИТ**

Тел.: 8-800-700-600-9  
Сайт: www.hyundai-tmu.ru



# Обзор вездеходов – 2022



**Мировой и российский рынок вездеходной техники демонстрирует стабильный рост уже девять лет подряд. Несмотря на внешние экономические факторы, 2022 год не стал исключением. Безусловно, произошли перемены: часть производителей скорректировала модельный ряд, некоторые наладили по сути новый производственный цикл, частично – скорректировали прайсы. Однако почти все заметные бренды вывели на рынок новинки универсальной техники или заявили о расширении. Большая часть из них была представлена на военно-техническом форуме «Армия», некоторые еще появятся на выставке «Вездеходер».**

## ВЕЗДЕХОДНЫЕ НОВИНКИ

Пожалуй, самым обсуждаемым стал снегоболотоход Arkhant N, который был представлен на форуме «Армия» в поисково-спасательной адаптации на стенде МЧС РФ. «Архант» – это Sherp. Внимание к нему было приковано по политическим мотивам. Дело в том, что этот успешный в России бренд принадлежал украинскому бизнесмену, действовали две производственные площадки: в Санкт-Петербурге «Шерпы» выпускались в основном для российских потребителей, а под Киевом – для экспорта. Создатель компании после начала специальной военной операции на территории Украины отозвал у российской стороны все патенты на бренд и технические решения.

Тем не менее завод продолжил работу: разработал собственную машину, наладил цепочки поставок комплектующих и показал компактный «Архант N» с колесной формулой 4x4

грузоподъемностью 1000 кг. Что, собственно, о машине? Кузов с тентом, вес 1 600 кг, скорость до 40 км/ч по грунту и до 6 км/ч по воде. Есть несколько комплектаций и в том числе возможность выбора бензинового или дизельного ДВС. Первый вариант – петербургская сборка, второй – китайский Kubota, оба на 85 л. с. По сравнению с «Шерпами» машина получилась чуть более простой, но гораздо более доступной. Разница в цене почти в два раза. Это важно, поскольку значительная доля потребителей – это частные охотники и рыбаки, небольшие ИП, хотя, судя по характеристикам и возможностям подготовки, машина может использоваться для поисково-спасательных работ, патрулирования труднодоступных мест, экологических рейдов.

Кстати, еще одну вариацию на тему «Шерпа» планируют выпускать в Ангарске на Иркутском

заводе гусеничной техники. Предприятие, которое до этого производило всего одну модель негусеничной техники, выиграло грант Фонда содействия инновациям на сумму 30 миллионов рублей и хочет наладить серийное производство вездеходов на шинах низкого давления АГ-30, желая активно осваивать рынок колесной техники. Предполагается, что новая машина, получившая название по имени и фамилии конструктора Алексея Гарагашьяна, может быть интересна российским силовым ведомствам.

Яркую новинку показал тандем Нижегородского завода транспортно-технологических машин и ООО «Специальные проекты машиностроения». Это многоцелевой гусеничный снегоболотоход с гибридным двигателем. Здесь работают дизельный агрегат КАМАЗ-740.60360 на 360 л. с. и тяговый генератор мощностью 210 кВт.

Электромеханическая трансмиссия включает два тяговых электродвигателя и редуктор. Разработка реализована на базе шасси СПМ-5906ЭТ и снегоболотохода ТТМ-5906. Габариты машины 6 930х3 150х2 800 мм, масса 13 000 кг, грузоподъемность 5 000 кг. Еще из интересного: этот гусеничный вездеход может развернуться на месте, достигая скорости 50 км/ч на грунте и 5 км/ч на воде.

Один из лидеров российского рынка, компания «ТРЭКОЛ» представил восьмиместную машину «Трэкол Хаски». Ее габариты 6 880х2 550х3 110 мм, а масса 4000 кг. Грузоподъемность составляет до 2000 кг на твердом покрытии и до 1500 кг на слабонесущих грунтах и на плаву. Модель многие называют флагманом. Она рассчитана на круглогодичную эксплуатацию, для этого оснащена утепленным кузовом из алюминиевого сплава и 210-литровым топливным баком. Клиренс – 550 мм, довольно короткая база, небольшие свесы дают отличную геометрическую проходимость. Под капотом – дизель Hyundai D4BH объемом 2,5 литра и мощностью 100 л. с. Его дополняют 5-ступенчатая КПП, 2-ступенчатая раздатка и блокируемый межосевой дифференциал.

Заволжский завод гусеничных тягачей представил результат многолетних трудов и последних доработок – двухзвенный плавающий тягач ЗЗГТ 334420 «Алеут». Машина, которая создавалась для территорий со сложным ландшафтом и суровым климатом, уже поступила на службу в Вооруженные Силы РФ. Его основное назначение – перевозка личного состава, боеприпасов и легких военных грузов. Масса 11 000 кг, грузоподъемность составляет 750 кг груза, или пять человек в первом звене плюс 2250 кг, или до 15 человек



во втором. При этом машина не громоздкая, ее габариты 9 890х2 430х2 755 мм, внешний радиус поворота – менее 10 метров, клиренс при полной загрузке – 350 мм. Запас автономного хода – 450 км. Теперь «Алеут» ориентирован и на экспорт.

Компания Sever Trucks представила новинку – пятиместный вездеход «Север-3360 Пикап-Макс». Это машина с колесной формулой 6x6, габаритами 6 750х2 500х2 805 мм. Его масса 4 600 кг, а грузоподъемность до 2000 кг. Что еще? Дизельный двигатель Cummins ISF 3,8 мощностью 152 л. с., который агрегируется механической коробкой переключения передач, мосты от 131-го ЗИЛА или ГАЗ-66 на выбор и топливный бак на 120 литров. Модель ориентирована на охотников, рыбаков, туристов.



Компания «Солитон» показала обновленную полноприводную (4x4) машину-амфибию «Леший». Ее отличают ровная развесовка по осям, что важно при массе 5 500 кг, грузоподъемность 2 500 кг и хорошие скоростные характеристики: до 100 км/ч на асфальте (без специального разрешения), до 12 км/ч по воде. Два бака общим объемом 150 литров позволяют проехать 900 км. Под капотом дизельный двигатель объемом 2,8 литра и мощностью 150 л. с. Хороший внутренний объем рассчитан на экипаж из восьми человек. Это делает машину интересной для многих сфер: технологического обслуживания промышленных объектов, патрулирования лесных хозяйств, поисково-спасательных работ, в том числе во время паводков, экспедиционно-туристического обслуживания. Доснащение – без проблем. В 2023 году «Солитон» обещает доработать специальную модификацию для борьбы с пожарами в лесных массивах.

Еще один апгрейд – от компании «Лаборатория вездеходов». Здесь доработали амфибию BigVo. Основная часть работ была проведена еще в 2021 году, а модель представлена широкой публике сейчас. Габариты вездехода 3 650х2 520х2 520 мм, масса 2000 кг, клиренс 560 мм, бак 120 литров. Есть несколько вариантов исполнения кузова. Двигатель – 128-сильный дизель Hyundai объемом 1,6 литра, он работает в дуэте с АКПП. Из новшеств – вытяжная приборная панель, сдвижные окна у водителя и переднего пассажира, усиленное лобовое стекло из триплекса. Вездеход рассчитан на 5 человек, и создатели уделили внимание их комфорту. Например, даже в базовой комплектации установлены кондиционер, отопитель Webasto, аудиосистема JBL. Но главное – пневмоподвеска колес сверхнизкого давления.

Легендарная гусеничная машина ТМ-140 производства «Курганмашзавода» тоже претерпела изменения. Они оказались настолько серьезными, что вездеход получил обновленное персонализированное название ТМ-140А «Аврора». Грузоподъемность 4 000 кг, широкий спектр опций. Вездеход стал более комфортным за счет улучшенной «шумки», теплоизоляции, двух отопителей, кондиционера и использования композитных материалов в интерьере. Но доработка машины не окончена. Планируется совершенствование ходовки и замена ДВС: вместо ЯМЗ-236 мощностью 195 л. с. будет устанавливаться ЯМЗ-536, который производит 312 л. с. Кроме того, инженеры предприятия намерены агрегатировать этот силовой агрегат бступной трансмиссией с полуавтоматическим переключением передач. Ожидается, что после всех доработок «Аврора» станет быстрее модели предыдущего поколения и экономичнее.

Можно сделать вывод, что развитие линеек российских вездеходов идет во всех направлениях: одни производители повышают комфорт, другие – тяговые и скоростные характеристики, третьи – ищут инновационные решения. Рынок довольно объемный, каждый находит свою нишу. Для потребителей это тоже огромный плюс: российский рынок вездеходной техники на гусеничном, колесном и мотеходе по своему разнообразию превосходит мировой.

### ПРОГНОЗ РАЗВИТИЯ РЫНКА

Если коротко, то в перспективе до 2029 года подавляющее большинство маркетологов ожидает рост рынка вездеходов в среднем на 5–7% ежегодно. Это очень хороший показатель, который вселяет оптимизм производителям. Оптимизма добавляет тот факт, что правительство РФ не топчется с введением утилизационного сбора на данный вид специальной техники. Как результат, несмотря на внешние факторы, последствия пандемии и СВО, многие сейчас находятся в стадии расширения производства.

Один из примеров – компания «Вездеходы «Бурлак» из Кургана. Завод получил поддержку государства и активно растет: производственные площади увеличатся в четыре раза – до 8 000 квадратных метров. В текущем году заканчивают строительные работы, в следующем – будет монтаж автоматизированного и роботизированного оборудования. Сейчас в месяц производится в среднем три машины «Бурлак» и один прицеп. Уже к концу 2023 года хотят вырасти до десяти вездеходов ежемесячно. А после 2024 года – до 30 машин в месяц, то есть в 10 раз.

Хорошим примером также является запуск производства многоцелевых гусеничных



вездеходов в Республике Тува. Проект, который оценивают в 260 миллионов рублей, реализуется при поддержке областных властей. Ожидается, что завод создаст около 150 новых рабочих мест. Компания «Русские вездеходы «Пластун» планирует запустить всю линию в 2023 году.

Другой пример – запуск производства полного цикла снегоболотоходов «ТРОМ» в Сургуте. Предприятие работает уже 15 лет, 14 из них создает легендарный «ТРОМ-8», но полноценные цеха появились только в этом году. В 2021 компания спроектировала единственный в мире болотоходный форвардер «ТРОМ-20». Он уже прошел все испытания, дорабатываются детали. Его можно дополнить харвестером или мульчером этой же марки. Однако, по мнению руководства предприятия, в Сургуте запускать серийное производство экономически не выгодно и логистически сложно. Поэтому компания готова предоставить свои разработки более крупным заводам с 700–800 пар лесных машин в год. Эти бизнес-истории показывают не только позитивные тренды

текущего момента, но и сложности, с которыми сталкиваются предприятия, выпускающие технику исключительно утилитарного назначения. Как говорят участники рынка, спрос на тяжелые вездеходы – это прежде всего государственные заказы. Для работы с ними нужны объемы, а для объемов – вложения и осязаемые перспективы реализации, получается замкнутый круг. С небольшими гусеничными и колесными вездеходами, ориентированными на частных клиентов, небольшим компаниям проще, там другой уровень вложений.

Если говорить о сегментах рынка всепроходимой техники, в гусеничной технике наблюдается тотальное превосходство отечественной техники. Неизменным лидером остается ОАО «ЗЗГТ», именно тяжелые двухзвенные вездеходы составляют основу рынка. Их доля особенно велика в денежном выражении за счет высокой стоимости. Кроме того, по-прежнему востребованы демилитаризованные машины повышенной проходимости на базе тягачей МТ-ЛБ и МТ-ЛБу.



В сфере колесных снегоболотоходов на шинах сверхнизкого давления импортные бренды тоже не выдерживают прессинга отечественных предприятий, особенно с учетом скачков курса рубля и проблем с логистикой. Здесь главным игроком является ООО НПФ «ТРЭКОЛ». В прошлом году в числе лидеров было ООО «Шерп», сейчас его доля активно делится между российскими марками, о которых мы упоминали выше. Важно подчеркнуть, что предложений много во всех сегментах по грузоподъемности и мощности. При этом, по данным Market Research Future, на рынке грузовых снегоболотоходов в последние годы нет выраженного тренда: стабильный рост и расширение линеек.

Российскому рынку вездеходной мототехники мы не планировали уделять большого внимания в данной статье, поскольку он наиболее импортозависим и требует отдельного дополнительного изучения. Пандемия, повышение интереса к внутреннему туризму и активному отдыху, санкции и заградительные меры, безусловно, должны были

активизировать интерес российских производителей к этому сегменту. Однако пока неизвестно о каких-либо громких премьерных и новых игроках.

Если говорить о географии производства внедорожной техники в России, лучшие показатели демонстрирует Северо-Западный ФО с объемом выпуска продукции, который, по оценкам Marketing RBC, составил 310 штук продукции по итогам 2021 года. Хорошие показатели демонстрирует также «Урал», и именно этот регион аналитики считают наиболее перспективным для дальнейшего масштабирования имеющихся производств и создания новых.

В текущем году многие производители техники также задумались о необходимости освоения внешних рынков. Если в прошлом году основными экспортными, по данным RBC, были ООО «АВТОРОС» и ООО «ЗАВОД ВЕЗДЕХОДНЫХ МАШИН», то сегодня о возможности продажи техники за границу или создании специальных экспортных версий говорят практически все. Это одна из

наиболее выраженных тенденций современного рынка техники для бездорожья. Российские вездеходы, многие из которых были вынуждены скорректировать производственный цикл из-за санкций, с учетом курса валют оказались гораздо более дешевыми по сравнению с зарубежными конкурентами.

Кстати, говоря об экспорте, важно упомянуть, что большую часть продукции российских производителей вездеходов покупает ОАЭ: более 50%, согласно аналитике РБК. По мнению участников рынка, страны Юго-Восточной Азии, Австралии тоже могут стать постоянными покупателями российской внедорожной техники.

В целом рынок вездеходов испытал меньший стресс и от пандемии коронавирусной инфекции, и от начала военной операции на Украине, чем другие сегменты специальных машин. С точки зрения конструкторских проблем и нехватки компонентов, производство вездеходов оказалось более гибким. Амплитуда цен здесь тоже не была такой большой, как в сегменте строительных или

дорожных машин. Пандемия и закрытие границ спровоцировали всплеск внутреннего туризма и интерес к активному отдыху, а текущее положение курса валют сделало отечественные машины привлекательными и для внутреннего рынка, и для иностранцев. Важно, что в ряде регионов власти и инвесторы оперативно отреагировали на изменение рыночной ситуации, что и положило начало новым проектам. Мы ожидаем, что на выставке «Вездеходер» может состояться еще несколько премьер и заявлений о создании новых предприятий.

#### ВЕДУЩИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ВЕЗДЕХОДОВ:

ООО НПФ «ТРЭКОЛ», ОАО «ЗЗГТ», ООО НПО «ТРАНСПОРТ», ООО «ЗВМ», ООО «ТРАНСМАШ», ООО «ЕЗСМ «КОНТИНЕНТ»», ООО «ЛЕСНИК», ООО «АЛТАЙТРАНСМАШ-СЕРВИС», ООО «АВТОРОС», ООО «РУСАК», ООО «ВПК», АО «МК «ВИТЯЗЬ»», ПАО «КУРГАНМАШЗАВОД».



# Начало большого пути

Мы рады сообщить, что компания ООО «ТехМашЮнит» с 20 августа 2022 года является официальным дистрибьютором техники компании SINOTRUK в России.

В торжественной обстановке были подписаны соглашения о сотрудничестве, и первый заказ на

поставку техники. А уже через два месяца первый тягач был успешно передан для компании ООО «СТИМ». Для данной компании это первая техника подобного рода. Парк компании состоит из дорожных и карьерных самосвалов, погрузчиков и экскаваторов, а также тяжелых тягачей с колесной

формулой 6x4. Тягач SITRAK будет эксплуатироваться в сцепке со шторным полуприцепом на маршруте Москва - Дальний Восток.

ООО «ТехМашЮнит» предлагает к покупке следующие грузовые автомобили:

Тягачи SITRACK C7H с колесной формулой 4x2, для осуществления региональных и международных перевозок.



#### SITRACK C7H С КОЛЕСНОЙ ФОРМУЛОЙ 4X2 МОДЕЛЬ ZZ4186V361NE С ЗАДНЕЙ ПНЕВМАТИЧЕСКОЙ ПОДВЕСКОЙ

Модель Двигателя	MC13.48-50
Экологический стандарт	Евро 5
Мощность двигателя	480л.с
КПП	ZF12TX2621TD, роботизированная
Грузоподъемность	13 тонн
Задняя пневматическая подвеска ССУ	Jost 2" Без бортовых редукторов, 2.85
Два бака	860л. +560л.

Тягачи SITRACK C7H с колесной формулой 6x4, как с пневматической задней подвеской, так и с рессорной. Данные тягачи предназначены для более тяжелых условий, чем тягач 4x2, и подойдут для работы в составе автопоезда с полуприцепами тралами и самосвальными полуприцепами.



# SITRACK

### СЕДЕЛЬНЫЙ ТЯГАЧ SITRACK C7H С КОЛЕСНОЙ ФОРМУЛОЙ 6X4 ZZ4256V364HE

Модель машины	С задней пневматической подвеской	С рессорной подвеской
Модель Двигателя	MC13.54-50	MC13.54-50
Экологический стандарт	Евро 5	Евро 5
Мощность двигателя	540л.с.	540л.с.
КПП	ZF16S2530T0, отбор мощности	ZF16S2530T0, отбор мощности
Грузоподъемность	26 тонн	32 тонны
Задняя пневматическая подвеска ССУ	Jost 2" Без бортовых редукторов, 4.11,	Рессорная подвеска, 32 тонны, Jost 3,5***
Два бака	600 л.+400л.	600 л.+400л.

Самосвалы HOWO и SITRACK для перевозки инертных сыпучих грузов в нескольких вариантах колесных формул: 6x4, 6x6 и 8x4. Объемы кузовов от 18 до 35м<sup>3</sup>. Все кузова имеют систему обогрева выхлопными газами.

### САМОСВАЛЫ HOWO HW76

Модель	Колесная формула 6X4 ZZ3327S3847E	Колесная формула 6X6 ZZ3327S3857E
Двигатель	D10.38-50 Евро 5, 380л.с	D10.38-50 Евро 5, 380л.с
КПП	HW19712, не синхронизированная	HW19712, не синхронизированная
Нагрузка на переднюю ось	9.5 т	7 т
Нагрузка на заднюю тележку	32 т	32 т
Бак	600 л.	400 л.
Кузов	объем 19м <sup>3</sup> ., дно 8мм., борта 6мм.,	объем 18м <sup>3</sup> .



# SINOTRUK

## HOWO-7 6X4/8X4 TIPPER

## САМОСВАЛЫ HOWO T5G

Модель	Колесная формула 6X4 ZZ3257V384GE1 Двухосный	Колесная формула 8X4 ZZ3317V386GE1 Одна передняя ось
Двигатель	MC11.40-50 Евро 5, 380 л.с	MC11.44-50 Евро 5, 440 л.с
КПП	HW25712XSJ, не синхронизированная Главная передача, 4.77	HW25712XSJ, не синхронизированная Главная передача, 4.77
Нагрузка на переднюю ось	9.5 т	9,5т +9,5 т
Нагрузка на заднюю тележку	32 т	32 т
Бак	600 л.	600 л.
Кузов	объем 19м3., дно 8 мм., борта 6 мм	объем 35м3., дно 8 мм., борта 6 мм

## САМОСВАЛЫ SITRAK

Модель	Колесная формула 6X4 ZZ3317V384ME	Колесная формула 8X4 ZZ3316V386ME
Двигатель	MC11.44-50 Евро 5, 440 л.с	MC13.54-50 Евро 5, 540 л.с
КПП	ZF16S2230T0, синхронизированная Главная передача, 4.77 Подвеска рессорная	ZF16S2531T0, синхронизированная Главная передача, 5.26 Подвеска рессорная
Нагрузка на переднюю ось	9.5 т	9,5т
Нагрузка на заднюю тележку	32 т	32 т
Бак	600 л.	600 л.
Кузов	объем 25.7м3., дно 8мм., борта 6мм.	объем 35м3., дно 8мм., борта 6мм.



В настоящий момент техника представлена более чем 80 филиалами по всей территории России. Компания предлагает технику для продажи, а также услуги по аренде и сервису.

Самосвалы и седельные тягачи Вы можете приобрести, связавшись с нами по телефону 8 (800) 700-60-09 (звонок по России бесплатный). Ассортимент представлен на сайте ООО «ТехМашЮнит» <https://hyundai-tmu.ru>.



Тел.: 8-800-700-600-9  
Сайт: [www.hyundai-tmu.ru](http://www.hyundai-tmu.ru)

# ГОТОВИМСЯ К ЗИМЕ.

## Коммунальная техника и актуальные поставщики на рынке

Сфера ЖКХ – одна из наиболее острых в большинстве регионов России. В последние годы идет активное реформирование отрасли и, в числе прочего, обновление парка специальной техники. Оперативная и качественная очистка улиц от снега – своеобразный индикатор, который показывает, насколько мегаполис или небольшой муниципалитет имеют достаточное техническое оснащение.



### СЕГМЕНТАЦИЯ РЫНКА

Анализировать рынок оборудования для коммунального хозяйства зачастую сложно из-за того, что лишь небольшое количество техники создается именно для этой отрасли, большая же часть – это дооборудованные строительные и дорожные машины. Техника для городского коммунального хозяйства включает несколько функциональных групп:

- машины аварийно-технических служб (в том числе автокраны);
- транспорт для санитарной очистки городов (мусоровозы, илососы, ассенизаторы автоопрыскиватели, машины для очистки ливневых канализаций);

- техника для очистки населенных пунктов в зимний период (машины для удаления снега и накатов, автогрейдеры, снегопогрузчики, мини-погрузчики, пескоразбрасыватели, самосвалы);
- машины для летней уборки (подметальные, уборочные, поливомоечные).

При этом техника для зимнего и летнего содержания чаще всего реализована в виде комбинированных дорожных машин с навесным оборудованием. Говоря о спектре навесного оборудования для механизированной уборки, следует выделить скоростные, боковые, поворотные и комбинированные отвалы, щеточное, пескоразбрасывающее, соле- и рассолораспределяющее оборудование

различного объема с возможностью регулирования параметров распределения, а также навеску для поливания и мойки дорог.

Именно число КДМ, техническое состояние и современность отражают готовность населенного пункта к зиме. К тому же, это самый ёмкий сегмент коммунальных машин. О нем и поговорим далее.

### ПРОИЗВОДСТВО И ИМПОРТ

В 2021 году российскими предприятиями было выпущено 5230 единиц машин для коммунального хозяйства и содержания дорог, что почти на 4% выше показателей 2020 года, хотя ниже, чем было в 2017–2019 годах. По предварительным

данным, в 2022 году ожидается незначительный рост производства или околонулевые показатели. По прогнозам BusinesStat, после сокращения производства в 2021 году выпуск машин для коммунального хозяйства будет восстанавливаться на протяжении нескольких лет.

Аналитики предполагают темпы от 3,7% в год до 12,3% в зависимости от общей экономической ситуации. Главным драйвером роста производства является необходимость обновления парка эксплуатируемой техники из-за высокого уровня износа и изменения технологий содержания дорог и городов. В 2017 году доля машин парка ЖКХ с высокой степенью износа составляла от 50% до 65%, в 2021 – менее 35%, однако этого все равно недостаточно для качественного обслуживания всей территории страны.

По данным Russian Automotive Market Research, за первые четыре месяца 2022 года производство коммунальной техники в России выросло на 11,5% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года.

Но по итогам года эксперты ожидают все-таки не таких значительных показателей. Так, о вероятном сокращении объемов выпуска коммунальной и дорожно-строительной техники в РФ заявляли представители ассоциации «Росспецмаш». Большинство машиностроителей готовятся к сокращению объемов выпуска продукции по итогам второй половины года примерно на 20–50%, в зависимости от категории техники и конкретного предприятия. В качестве причин специалисты называют сложности с комплектующими, сокращение спроса на фоне снижения платежеспособности и активность китайских конкурентов.

Кстати, многие игроки рынка отмечают, что в текущей ситуации возрос спрос на переоборудование бывших в употреблении машин в КДМ с оформлением соответствующих документов для регистрации в ГИБДД. Аналогичная практика существовала ранее: по данным Смоленского завода КДМ, доля таких автомобилей в 2010 году составляла до 25% годового объема производства. Сейчас уровень переоснащенной техники оценивается в 12–20% в зависимости от региона.

Говоря о производстве КДМ в России, важно сказать, что большая часть производства сосредоточена в Центральном (60,1% за 5 лет), Приволжском (21%) и Уральском федеральных округах РФ (20%). Их дислокация связана с тем, что производители надстроек для коммунальных машин базируются возле крупных заводов по выпуску шасси.

Всего технику данного назначения производят порядка 40 предприятий. Назовем крупнейшие из них.



Мценский завод коммунального машиностроения входит в число фундаментальных российских производителей и экспортеров коммунальной и дорожной техники. Компания ведет свою историю с 1956 года и производит подметально-уборочные, комбинированные, каналоочистительные машины, самосвалы, мусоровозы и другую технику.

Арзамасский завод коммунального машиностроения – еще одно ведущее предприятие России по производству и продаже техники для городского и коммунального хозяйства. Завод работает с 1934 года. Ассортимент предприятия включает более 300 моделей спецтехники, в том числе комбинированные дорожные машины, мусоровозы, вакуумные уборщики.

Курганмашзавод тоже входит в число лидеров отечественного машиностроения. Предприятие основано в 1950 году. Завод производит военную технику и широкий ассортимент продукции

гражданского назначения: уборочные машины, снегоочистители, экскаваторы.

Машиностроительный завод им. М. И. Калинина – один из старейших машиностроительных заводов России. Он выпускает продукцию военного и гражданского назначения, в том числе компактные вакуумные подметально-уборочные машины, электропогрузчики и другую спецтехнику.

Значительную долю занимают также «Регион 45», «Меркатор», Смоленский завод КДМ, КОРМЗ. Все российские предприятия продолжают работать, занимая сейчас порядка 65% рынка.

Что касается импорта, здесь следует вести разговор в контексте динамики последних лет. До 2020 года в страну объем импорта составлял до 30% общего рынка машин для городского коммунального хозяйства. Самые массовые иностранные бренды шасси – это Scania, MAN, Isuzu, Volvo и Mercedes. Также хорошие объемы на российском рынке имели Dulevo, Mingnuo, Bucher, Ausa и другие.



Dulevo – итальянская компания, которая специализируется на производстве подметально-уборочных машин. Mingnuo – китайский бренд, который поставляет подметально-уборочные машины, электроуборщики, мусоровозы и другое оборудование для уборки городских улиц и промышленных помещений. Bucher – швейцарская компания, визитной карточкой которой являются вакуумно-уборочные, пескоразбрасывающие, снегоуборочные, подметально-уборочные машины.

Пандемия коронавируса незначительно повлияла на количество ввозимой техники, довольно быстро были найдены новые логистические решения. Но санкции, связанные со специальной военной операцией на Украине, сильно сказались на этом рынке: сегмент комбинированных дорожных машин принял на себя все проблемы рынка коммерческого транспорта и шасси, плюс возникли сложности с комплектующими для

надстроек. Мы не нашли точных данных о том, как снизился импорт коммунальной техники в 2021 и текущем годах, однако, по оценкам опрошенных нами участников рынка и дилеров иностранных брендов, падение колоссальное – от сотен машин в год еще в 2020-м до единиц сейчас.

О критическом снижении продаж говорят все, кроме представителей марок из КНР. На фоне нехватки мощностей российских предприятий наблюдается начинающаяся экспансия китайских брендов.

В борьбе с этим фактором отечественные предприятия рассчитывают на поддержку государства, в том числе и в сфере производства комплектующих. До недавнего времени сборка надстроек, в основном мультимодульных, велась с большой долей импортных компонентов. Сейчас предприятия пытаются находить отечественные аналоги, но в большинстве случаев они проигрывают по цене комплектующим из КНР. Хотя и у машин из Поднебесной есть

серьезные недостатки. Во-первых, значительную долю закупок осуществляет государство, и китайские машины здесь просто не пройдут по ФЭ. Во-вторых, большинство марок совершенно не известны российскому потребителю, а он довольно консервативен и не склонен к риску и экспериментам, тем более в условиях вынужденной экономики.

Таким образом, направление импортной коммунальной техники представлено сегодня белорусскими и китайскими брендами.

### ГОСПОДДЕРЖКА

Быстро восполнить отсутствие притока зарубежных компонентов и техники за счет импортозамещения нереально. Как говорят участники рынка коммунальных машин, опасность состоит даже не в том, что налаживание производства требует времени и вложений, а в том, что этой паузой могут воспользоваться китайские бренды.

В апреле 2022 года в Правительстве прошло совещание по определению потребностей в дорожно-строительной и коммунальной технике с учетом возможностей отечественной промышленности. Там же были определены задачи по созданию антикризисной программы. Итогом именно этих мероприятий стало решение о развитии параллельного импорта (Федеральный закон от 28.06.2022 № 213-ФЗ и Постановление Правительства РФ от 29.03.2022 № 506). Кроме того, Минпромторг и Ассоциация «Росспецмаш» начали работу над созданием каталога российских производителей специализированной техники, который включает информацию о более чем 150 производителях техники и компонентов для отраслей машиностроения с указанием их контактных данных, перечня и фотографий выпускаемой продукции.

Со стороны государства приняты и другие меры поддержки российских коммунальщиков, которые из-за санкций столкнулись с сокращением поставок импортной техники и прекращением договоров сервисного обслуживания. Так, коммунальная техника вошла в число закупок, на которые будут распространяться условия контрактов жизненного цикла.

Контракт жизненного цикла – соглашение на комплекс работ от проектирования объекта до его изготовления и последующего обслуживания, включая утилизацию.

Также до 2024 года действует программа Минпромторга, Минприроды и Российского экологического оператора по субсидированию лизинга оборудования и техники для обращения с твердыми коммунальными отходами. Это часть огромного проекта по модернизации сферы



обращения с отходами, которая касается всего цикла, от сбора и транспортировки до создания полигонов и переработки. Обновление парка коммунальных машин – одна из составляющих.

### ПОТРЕБНОСТЬ ОБНОВЛЕНИЯ

Основные признаки российской сферы жилищно-коммунального хозяйства – большие объемы работ, необходимость оперативного использования коммунальных машин, острая потребность в модернизации парка и ограниченная платежеспособность. Тем не менее именно необходимость обновления техники и бюджетное финансирование создают канву существующего рынка.

В 2022 году большая часть регионов продолжает модернизацию, начатую в основном в 2017 году. О сокращении планов покупки машин заявили лишь несколько муниципалитетов, остальные отчитываются об освоении средств.

Коммунальный автопарк Белгородской области уже пополнился на 63 единицы; до конца года, по данным пресс-службы областного правительства, должна поступить еще 113 спецмашин. На

данные цели из областного бюджета было выделено свыше 2,5 миллиарда рублей. Всего коммунальной техники, приобретенной и планируемой к приобретению за период 2021–2022 годов, – 814 единиц.

В Республике Татарстан продолжается работа по обновлению автопарка специальной коммунальной техникой муниципальных районов. В прошлом году были заключены контракты на поставку 155 единиц спецтехники на сумму 1,125 миллиарда рублей. На сегодняшний день в районы было передано 69 единиц спецтехники. Поставка остальной запланирована в течение следующих трех месяцев по графику.

Идет модернизация сферы ЖКХ и в Ставропольском крае. Только в Минераловодском округе закупили новую коммунальную технику на 40 миллионов рублей: ковшовый погрузчик, прицеп для подметально-уборочной машины, трактор с косилкой-кусторезом, два самосвала и измельчитель для веток.

Коммунальный парк Екатеринбурга пополнили 79 единиц: вакуумные тротуароуборочные и

дорожные вакуумные машины, КДМ, тракторы, прицепная техника и снегопогрузчики.

Во Владимирской области – рекордное за последние десятилетия пополнение парка коммунальной техники: около 100 единиц техники для обслуживания дорог области в зимнее и летнее время. На эти цели выделено 690 миллионов рублей. Уже поступило 74 единицы техники 15 наименований: колесные тракторы, КДМ, автогрейдеры, фронтальные погрузчики, вакуумные подметально-уборочные машины, экскаваторы-погрузчики, низкорамный полуприцеп-тяжеловоз, автомобильный гидроподъемник и другие. Есть и специфические машины: в одной из партий – техника для борьбы с борщевиком, в том числе в придорожной полосе, что очень актуально.

Муниципалитетам Пензенской области направят дополнительно 400 миллионов рублей на покупку коммунальной техники в четвертом квартале 2022 года. Акцент сделан на сельской местности, где ситуация с зимней уборкой дорог особенно сложная.



В 2022 году Республика Башкортостан тратит на покупку 239 единиц коммунальной техники более 1,4 миллиарда рублей. Больше трети этой суммы направлено на приобретение машин ЖКХ для Уфы. В список закупаемой коммунальной техники входят 79 тракторов, 52 мини-погрузчика, 28 фронтальных и 25 экскаваторных погрузчиков, а также 21 комбинированная машина, 11 автогрейдеров, 13 самосвалов, восемь мини-пылесосов и два ассенизатора. К тому же региональные органы власти отмечают, что 132 машины произведены в Республике Беларусь, остальная техника российского производства.

Кстати, в информационной Башкирии есть еще одна интересная новость, связанная с коммунальной техникой: между Министерством жилищно-коммунального хозяйства региона и ОАО «МАЗ» подписали бессрочное соглашение о создании локализованного производства коммунальной техники на базе Белебеевского завода «Автономаль» и обновлении парка коммунальной техники региона в приоритетном порядке. Республиканские чиновники оценивают потребность

до 2024 года в 7,5 миллиарда рублей или 730 единиц техники.

Региональные власти и муниципалитеты сейчас активно готовят заявки на приобретение коммунальных машин на следующий год. Мы пообщались с несколькими представителями профильных ведомств, и они на правах анонимности поделились цифрами: ни в одном из опрошенных нами регионов нет планов меньше 70 машин, в денежном эквиваленте планы отталкиваются от 500 миллионов рублей. При этом собеседники подчеркивают, что это предварительные цифры, которые, вероятно, увеличатся после сбора всех заявок, сверки цен и учета инфляции.

Что касается производственных планов предприятий машиностроительного сектора, они настроены чуть более сдержанно: большинство планирует незначительное увеличение производства, многие говорят о модернизации техники под современные реалии, поиске новых поставщиков и реабилитации старой конструкторской информации из доглобализационных времен. В сегменте строительной техники уже есть несколько примеров своеобразного

отката к старым чертежам и схемам производства. Это позволило сохранить выпуск машин в отсутствие импортных составляющих, хоть и с некоторым упрощением и снижением комфортабельности. Возможно, подобная схема заработает и в сфере коммунальной техники, поскольку даже параллельный импорт запчастей в ближайшее время может быть пресечен последней волной санкций против России.

Мы привели лишь несколько примеров, которые демонстрируют готовность чиновников всех уровней даже в текущей сложной ситуации выделять деньги на обновление парка коммунальных машин, особенно для зимнего содержания дорог и городов. Это дает повод для оптимизма производителям данного вида машин в России и Белоруссии, которые подходят под требования госзакупок. Однако высокая потребность ставит перед предприятиями и серьезные вызовы. Как мы писали выше, на сегодняшний день существуют сложности с комплектующими, обостряется конкуренция с китайскими машинами, есть проблемы с платежеспособным спросом, но они не меняют главного вектора, который остается позитивным.

# Tonly расширяет рынок

Завод Shaanxi Tonly Heavy Industries Co., Ltd. обладает одной из крупнейших по мощности базой по производству спецтехники в Китае. С самого начала его работы в 2004 году и по настоящее время, предприятие занимает ведущие позиции в производстве карьерных самосвалов, удерживая долю рынка в Китае более 30%. Также техника пользуется спросом и за рубежом. Самосвалы Tonly хорошо зарекомендовали себя во многих странах мира, в том числе в России, Монголии, Казахстане, Кыргызстане, Вьетнаме, Малайзии, Индонезии и других странах.



Транспортные средства Tonly адаптированы специально для тяжелых условий эксплуатации. Они широко применяются в различных отраслях, таких как: добыча полезных ископаемых, энергетика, строительство.

Tonly Heavy Industries предлагает широкий спектр внедорожных и карьерных самосвалов грузоподъемностью от 30 до 70 тонн. Самосвалы оснащены двигателями компании Weichai, ручными или автоматическим коробками передач, а также широким спектром кузовов для перевозки различных горных пород. Для перевозки угля, например, используются самосвалы грузоподъемностью 60 тонн с кузовом 54 м<sup>3</sup>. Для условий бездорожья компания разработала самосвал с колесной формулой 6\*6, который успешно работает в условиях бездорожья Индонезии и Малайзии.

В настоящее время в России успешно эксплуатируется более 100 единиц техники TONLY. Компания «СтройИмпортТехника» работает с Tonly уже 4 года. За это время мы поставили в Россию более 50-ти самосвалов, которые работают в суровых условиях Востока нашей страны:

- на Сахалине, в Углегорске самосвалы-углевозы грузоподъемностью 60 тонн с кузовом 54 м<sup>3</sup> перевозят уголь;

- в Хабаровском крае 24 самосвала-вездехода TL849 с колесной формулой 6\*6 работают на строительстве железной дороги Эльга-Чумикан на побережье Охотского моря.



С 2022 года мы являемся эксклюзивными дилерами Tonly в России. Наша компания обладает широкой сетью сервисных филиалов на всей территории России. Сейчас их 82, от Мурманска до Камчатки. В штате компании более 500 механиков и сервис инженеров. Компания имеет большой склад запасных частей. Поэтому основное внимание мы уделяем сервисной поддержке самосвалов и обеспечению их запасными частями.

СТРОЙИМПОРТТЕХНИКА

125315, г. Москва,  
2-ой Амбулаторный проезд, 10  
Тел.: +7 (495) 662-64-61  
www.shantui-sit.ru

# Крупногабаритные и сверхкрупногабаритные шины WestLake

Индустриальные и крупногабаритные шины (КГШ) — особенный сегмент российского рынка шин. Удовлетворение спроса, главным образом, идет за счет импорта, что составляет 80% от всего рынка.



Основные производители — Китай, Япония, США и Европа. Потребители предъявляют высокие требования к качеству для практически каждого вида техники и условиям ее эксплуатации, в зависимости от которых требуются свои параметры шин, что определяет высокую фрагментированность спроса.

Сегодня крупнейшие зарубежные игроки на российском рынке — Япония, США, Европа — приостановили поставки индустриальных и крупногабаритных шин на территорию РФ, тем самым освободив нишу для производителей из других стран. Например, если ранее доля рынка поставщиков из Китая составляла 20%, то сейчас прогнозируется ее увеличение до 60%. Оставшиеся 40% займет параллельный импорт и производители стран СНГ.

Вызывает беспокойство и внутренняя ситуация по рынку сверхкрупногабаритных шин (СКГШ), исходя из практики общения непосредственно с горнодобывающими предприятиями.

На сегодня большинство предприятий испытывают потребность в размерах 57"-го и выше посадочного диаметра, в частности: 37.00R57, 40.00R57, 46/90R57, 59/80R63.

Эти типоразмеры шин наиболее часто применяются предприятиями в марках производителей западных стран: Европы, Японии и США — порядка 80%-90% от общего числа марок производителей. Тенденция связана с тем, что данные компании давно зашли в горнорудный сегмент и первые заняли нишу СКГШ.

Но сегодня есть дополнительные производители сверхкрупногабаритных шин, у которых предприятия расположены в Азиатском регионе, и которые имеют возможность производства и поставки шин в вышеупомянутых размерах. Правда, следует внести понимание. Производственные мощности этих предприятий не такие масштабные по сравнению с западными. Поэтому данные



производители в настоящий момент могут поставить меньшие объемы продукции в сравнении с вышеупомянутыми западными производителями. Для нарастания дополнительных мощностей (как минимум в 2 раза) необходимо время до 13-15 месяцев.

Тем не менее, производители Азиатского региона готовы к производству и поставкам СКГШ, предлагая надежную сопроводительную цепочку своих предложений. Т.е. на сегодня для предприятий важно обеспечить безопасность поставки шин в срок.

Одной из таких компаний производителей, которые представляет компания «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ», является производитель шин КГШ и СКГШ бренда «WestLake» — компания Zhongce Rubber Group Co Ltd. Компания «ТЕХСТРОЙКОНТРАКТ» обладает возможностями обеспечить горнорудные предприятия РФ производственной, логистической и

сопроводительной сервисной службой по эксплуатации шин КГШ и СКГШ.

На сегодня компания имеет складские площади по всей территории РФ для хранения шин КГШ и СКГШ (г. Находка, г. Кемерово, г. Новокузнецк).

Есть штат сотрудников, имеющих опыт сопровождения шин на горнорудных предприятиях. Также разрабатывается концепция по ремонту шин СКГШ для предприятий, что позволяет вернуть обратно в эксплуатацию до 25% шин.

125315, г. Москва,  
2-ой Амбулаторный проезд, д. 10  
Тел. 8-800-700-03-30  
www.t-s-c.ru

# Ассоциация «Росспецмаш» и АСКОН наградили победителей Всероссийского конкурса профессионального мастерства среди конструкторов специализированной техники и техники для пищевых производств

АСКОН (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») выступил партнером соревнования и предоставил участникам необходимые для выполнения задания программные продукты: систему проектирования КОМПАС-3D, расчетную систему АРМ FEM, приложение для оптимизации геометрии IOSO-K и КОМПАС-Эксперт для проверки чертежей.

Конкурс состоялся 24 августа в онлайн-формате. Участники в течение 6 часов выполняли задание на проектирование деталей оппозитного двигателя и сборки его цифровой модели. При подведении итогов жюри учитывало проработанность каждой модели, ее структуру, полноту использования функциональности САПР и расчетных программ, качество документации и чертежей.

На церемонии награждения победителей поздравили заместитель директора Ассоциации «Росспецмаш» Вячеслав Пронин и генеральный директор АСКОН Максим Богданов.

**1 место — Александр Молчанов, ведущий конструктор Завода «Дорожных машин»:** «В своей повседневной работе я специализируюсь на гидравлике и подборе двигателей, отвечаю за эскизную компоновку новых машин, подбор комплектующих и выпуск рабочей конструкторской документации. И это сильно

**В Москве Ассоциация «Росспецмаш» и АСКОН наградили победителей первого Всероссийского конкурса профессионального мастерства «3D-моделирование» среди инженеров-конструкторов специальной техники. Торжественная церемония состоялась на главном отраслевом событии года — Международной специализированной выставке сельскохозяйственной техники «Агросалон-2022» в рамках семинара «Цифровизация в специальном машиностроении на основе сквозного отечественного PLM-решения консорциума Развитие».**

*пересекалось с конкурсным заданием. Также помогло давнее знакомство с КОМПАС, свои первые работы я выполнял еще в университете в 10-й версии. Сейчас конструкторский отдел работает в 16-й версии, готовимся к переходу на 21-ю. К слову, именно мое участие в конкурсе подтолкнуло руководство к обновлению САПР до актуальной версии. Помогла наглядность: примерно за месяц до выполнения задания мы получили доступ к КОМПАС-3D v21 и запустили модель в 30 тысяч компонентов — работать стало в разы быстрее, даже без упрощенных узлов».*

**2 место — Сергей Кулагин, инженер-конструктор Челябинского компрессорного завода:** «До этого мы с коллегой не сталкивались с моделированием двигателей, было много нового: в основном мы работаем с листовым

*материалом, не так часто пользуемся расчетами. А конкурсное задание предполагало прочностные расчеты, топологическую оптимизацию. В общем, мы столкнулись с частью непрофильных задач, и это, на мой взгляд, в конечном счете помогает развитию. Даже если что-то не получилось, можно уже после конкурса провести работу над ошибками».*

*«С учетом того, что параллельно выполнению задания мы решали рабочие вопросы в почте и чатах, а соревновательный день совпал с аудиторской проверкой предприятия, в том числе проверкой конструкторской документации, за которую я отвечал, считаю, что второе место — это вполне достойный результат», — добавляет Данила Барудкин, ведущий инженер-конструктор Челябинского*



**компрессорного завода, второй серебряный призер конкурса.**

**Василий Анпилов, техник-технолог НПП «Орион» и Александр Драмарецкий, инженер-конструктор ООО «Вологодские машины» заняли 3 место.**

Результаты конкурса показали: чтобы занять призовое место не обязательно быть конструктором, главное — это интерес к проектированию.

**Так «бронзу» получил техник-технолог Научно-Производственного предприятия «Орион» Василий Анпилов.**

*«Параллельно работе я заканчиваю обучение в колледже, а еще регулярно участвую чемпионатах движения «Молодые профессионалы». В прошлом году прошел в финал Национального чемпионата, который состоялся в Уфе. Во-первых, это интересно. А еще вне зависимости от того, сколько ты работаешь в КОМПАСе или любой*

*другой САПР, при выполнении конкурсных заданий сталкиваешься с разнообразными задачами и учишься новому. Поэтому когда завод получил приглашение на конкурс, долго не раздумывали: все знают, что в отделе главного технолога лучше всего КОМПАС знаю я, ко мне нередко обращаются с вопросами. При этом отмечаю, что кое-где при выполнении задания не хватило конструкторского опыта. Надеюсь, что в следующем году получится улучшить результат», — рассказывает Василий Анпилов.*

**Вячеслав Пронин, заместитель директора Ассоциации «Росспецмаш»:**

*«Считаю, что первый конкурс прошел успешно, и надеюсь, что он станет ежегодным. Сейчас отовсюду звучит слово «импортозамещение», наш конкурс на практике показывает, что российскую специальную технику можно создавать с помощью отечественных цифровых инструментов».*

**Максим Богданов, генеральный директор АСКОН:**

*«Мы как разработчик программного обеспечения уделяем много внимания развитию цифровых компетенций наших пользователей, том числе с помощью инженерных конкурсов. Для специалистов это возможность повысить свой профессиональный уровень, освоить новую функциональность цифровых инструментов. Будущим инженерам, студентам и школьникам соревнования помогают найти свой путь в профессии. Предприятия же повышают свою эффективность благодаря росту квалификации сотрудников, а еще получают возможность протестировать новые версии программных продуктов, которые представляют для подготовки конкурсантов. Поэтому мы очень внимательно отнеслись к приглашению Ассоциации «Росспецмаш» участвовать в конкурсе: предоставили лицензии, поддерживали участников на этапах подготовки и проведения соревнования».*

## Компания Aeromotus представила на российский рынок две новинки промышленных дронов DJI Mavic 3 Enterprise и Mavic 3 Thermal образца 2022 года

В конце сентября 2022 г. компания DJI, мировой лидер по производству промышленных беспилотников, представила две новые модели дронов серии Mavic 3 Enterprise, появление которых ждали во всем мире после анонсированных технологических решений.



Как было заявлено до презентации новых беспилотников, разработчики изучили основные потребности и задачи пользователей, которые применяют компактные промышленные дроны в своей работе. На основе этих данных и с учетом новейших цифровых и беспилотных технологий, внедренных за последние 3 года, были созданы M3E (Mavic 3 Enterprise) и M3T (Mavic 3 Thermal).

Специалисты компании Aeromotus, официального дилера DJI, занимающегося интеграцией беспилотных летательных аппаратов в производственные процессы предприятий различных отраслей, подробно изучили особенности серии DJI Mavic 3 Enterprise и рассказали, чем смогли их удивить разработчики, что позволило вывести новые промышленные беспилотные летательные аппараты на новый уровень производительности.

### ДВЕ МОДЕЛИ БЕСПИЛОТНИКОВ MAVIC 3 ENTERPRISE SERIES

Беспилотники серии Mavic 3 Enterprise — компактные, портативные и мощные дроны для выполнения повседневных миссий и оперативных задач в случае необходимости экстренного

реагирования. Данная серия содержит две модели: M3E (Mavic 3 Enterprise) и M3T с тепловизором (Mavic 3 Thermal).

Основные сферы применения беспилотников новой серии: обеспечение общественной безопасности, охрана правопорядка, ликвидация и предотвращение ЧС, поисково-спасательные операции, мониторинг объектов и территорий строительной, энергетической, нефтегазодобывающей, горноперерабатывающей и прочих промышленных отраслей, топографические и геодезические миссии и др.

### КАМЕРА M3E ДЛЯ БЫСТРОЙ И ТОЧНОЙ СЪЕМКИ

Одно из важных преимуществ Mavic 3E по сравнению с предшествующими моделями БПЛА от DJI — сокращение времени, необходимого для сбора и анализа данных, без потери качества данных.

Высокая скорость сбора данных и функциональность M3E обеспечивается за счет усовершенствованной 20-мегапиксельной широкоугольной камеры с 4/3 CMOS-матрицей (с размером пикселя 3,3 мкм) и механического затвора, который уменьшает размытость изображений при движении во

время съемок и позволяет снимать с интервалом 0,7 секунды. M3E оснащен 12-мегапиксельной камерой с 56-кратным зумом, что позволяет пилотам замечать важные детали на большом расстоянии.

### ВСТРОЕННЫЙ ТЕПЛОВИЗОР MAVIC M3T

Беспилотник M3T имеет две камеры: визуальную широкоугольную 48-мегапиксельную с 1/2-дюймовой CMOS-матрицей и тепловизионную с полем обзора дисплея (DFOV) 61 градус и эквивалентным фокусным расстоянием 40 мм.

Mavic M3T со встроенным тепловизором измеряет температуру исследуемых объектов и территорий. Данные преобразуются в цветные карты и изотермы, что позволяет обнаруживать зоны повышения температур, что особенно важно во время экстренных ситуаций, ночью и в условиях плохой видимости.

Дрон может быть использован для ночного патрулирования и обнаружения аномальных температур, подходит для проверки электросетей, солнечных ферм, поисково-спасательных операций, пожаротушения и т.д.

### БЕЗОПАСНОСТЬ ПОЛЕТОВ ДРОНОВ

DJI — лидер в разработке инновационных решений для обеспечения безопасности полетов. Дроны Mavic 3 Enterprise оснащены усовершенствованной системой навигации для сокращения рисков повреждений, потери оборудования и своевременного обнаружения препятствий.

Система AirSense принимает сигналы ADS-B от самолетов, находящихся вблизи, и предупреждает об этом пилота дрона.

Система APAS System 5.0 определяет препятствия с нулевыми слепыми зонами, поддерживается шестью всенаправленными датчиками типа «рыбий глаз».

Новейшая технология передачи изображений DJI O3 Enterprise Transmission с четырьмя антеннами обеспечивает стабильную связь между пилотом и дроном.

### ИДЕАЛЬНЫЙ ИНСТРУМЕНТ ДЛЯ МИССИЙ БЫСТРОГО РЕАГИРОВАНИЯ

Серия Mavic 3 Enterprise была разработана с учетом операционной эффективности, когда для принятия решений есть всего несколько минут. Разработчики увеличили общее время полета до 45 минут, что позволяет за раз обследовать до 2 квадратных километров.

Также были сведены до минимума перерывы в полете благодаря быстрой зарядке (100 Вт) и зарядной станции (100 Вт) с возможностью зарядки трех батарей, что позволяет дрону почти круглосуточно находиться в воздухе.

### ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ АКСЕССУАРЫ ДЛЯ КОММЕРЧЕСКИХ ПИЛОТОВ

M3E доступен с аксессуарами, упрощающими и улучшающими работу пилотов дронов:

- Мощный пульт дистанционного управления (ДУ) DJI RC Pro Enterprise с отличной видимостью экрана под прямыми солнечными лучами.
- Громкоговоритель обеспечивает высокую громкость при меньшем потреблении заряда батареи, чем раньше; пилоты могут напрямую записывать сообщения через пульт ДУ или использовать его встроенную функцию преобразования текста в голос.
- Новый облегченный модуль RTK обеспечивает точную съемку до сантиметра вместе с мобильной станцией D-RTK 2.
- Проблесковый маячок Beacon, интегрированный в M3E, — полезный аксессуар для полетов ночью и при слабом освещении.

### КОМПЛЕКСНОЕ ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

M3E взаимодействует с профессиональным ПО для поддержания всех возможностей управления

дроном, планирования миссий, сбора и аналитики данных:

- Приложения Pilot 2 и FlightHub 2 упрощают управление полетом и делают каждую миссию интуитивно понятной.
- DJI Terra раскрывает все возможности картографирования.
- Инструмент термического анализа DJI 3.0 раскрывает потенциал M3T для поддержки интеллектуальных проверок.

### СРАВНЕНИЕ MAVIC 3 ENTERPRISE С НЕКОТОРЫМИ МОДЕЛЯМИ БЕСПИЛОТНИКОВ DJI

DJI Mavic 3 Enterprise — новый флагманский дрон DJI имеет свои особенности и преимущества по сравнению с предыдущими моделями беспилотников DJI.

### ВОЗМОЖНОСТИ DJI MAVIC 3 ПО СРАВНЕНИЮ С DJI PHANTOM 4 RTK

Легкий, компактный дрон DJI Phantom 4 RTK занимает одну из лидирующих позиций среди дронов для высокоточной аэрофотосъемки.

В свою очередь, Mavic 3 Enterprise стал еще более портативным по сравнению с Phantom 4 RTK, за счет чего увеличилась его производительность. Дрон обладает повышенной устойчивостью к температурным условиям. Это более маневренный беспилотник с увеличенной скоростью подъема и спуска.

Увеличенное время полета у Mavic 3E позволяет собирать больше данных в сложных условиях. Помимо этого, Mavic 3 Enterprise сохраняет устойчивость при скорости ветра 12 м/с (для сравнения у P4R - 10 м/с), также его можно использовать при температурах от -10°C до 40°C (P4 RTK - от 0°C до 40°C).

Оба дрона не имеют класса защиты IP, поэтому не подходят для полетов в дождь.

Одно из самых больших различий этих двух моделей беспилотников: Mavic 3E складной (легко помещается в рюкзаке), а Phantom 4 RTK - фиксированный.

Важное преимущество Mavic 3 Enterprise — возможность установки дополнительных модулей: прожектора и модуля RTK. Применение Mavic 3 Enterprise + RTK позволяют достичь сантиметровой точности.

### СРАВНЕНИЕ ДРОНОВ DJI MAVIC 3 THERMAL И MAVIC 2 ENTERPRISE ADVANCED (M2EA)

Портативный дрон Mavic 3T — усовершенствованная модель мощного и компактного M2EA. Основное сходство обеих моделей

- оснащение тепловизорами. Различия — M3ET работает дольше в автономном режиме по сравнению с M2EA, поддерживает гибридное масштабирование и совместим с DJI FlightHub 2. У нового дрона увеличенное время полета и больший визуальный зум.

Возможности визуализации у M3ET выше, чем у Mavic 2 Enterprise Advanced и Mavic 2 Enterprise Dual. Основные характеристики камер этих двух дронов представлены в таблице 3.

### MAVIC 3 ENTERPRISE И БЕСПИЛОТНАЯ ПЛАТФОРМА MATRICE M300 RTK

Matrice M300 RTK с камерой для фотограмметрии Zenmuse P1 - мощный беспилотный комплекс профессионального уровня для высокоточной съемки, картографии и других задач. Универсальная летная платформа M300 обладает возможностью установки широкого спектра полезных нагрузок для масштабных проектов и решения самых сложных задач. Для многих пользователей M300 — это дорогой и тяжелый беспилотный летательный аппарат, поэтому Mavic 3E идеально подходит тех, кто хочет получить более компактное и экономичное решение.

Mavic 3 Enterprise — идеальное решение для тех, кто не готов тратить большие средства на приобретение дрона, но хочет получить функционал M300 RTK, прежде чем масштабировать производственные процессы.

Главные преимущества Mavic 3E перед беспилотной платформой Matrice M300 RTK - это портативность, небольшой вес и быстрая развертываемость. Поэтому M3E - это незаменимый инструмент, когда важна оперативность и нужно быстро исследовать территории и объекты.

Новый стандарт производительности для портативных промышленных дронов

Небольшой по размерам и весу дрон серии M3E — универсальный беспилотник для повседневных операций и экстренного реагирования на ситуацию.

Преемственность и новые технические возможности сделали портативный и мощный дрон M3E — идеальным инструментом для различных миссий.

Новая серия переосмысляет отраслевой стандарт небольших промышленных дронов и поднимает производительность и эффективность миссий на новый уровень за счет усовершенствованных камер, тепловизионной технологии съемки, мощности и большой продолжительности полета.

# СИНЕРГИЯ ГОДА: лидеры рынка строительной техники, коммерческого транспорта и запчастей объединятся на одной площадке

**СТТ ЭКСПО, организатор главной выставки строительной техники и технологий в России СТТ Экспо, усилит лидирующее событие строительной отрасли проведением параллельно с ним сразу двух новых проектов – Международной выставки коммерческого транспорта и технологий COMvex и Международной выставки послепродажного обслуживания, запчастей и сервиса СТО Экспо.**

Масштабная синергия трех специализированных выставок состоится с 23 по 26 мая 2023 года на главной выставочной площадке Москвы в МВЦ «Крокус Экспо» и обещает стать крупнейшим центром притяжения специалистов в сфере строительной и специальной техники, грузового и пассажирского автотранспорта, запасных частей и сервиса, оборудования, а также разработчиков технологий и инновационных решений.

Планируемая площадь трёх выставок составит 64 000 кв. м, количество экспонентов – 500+, ожидаемое количество профессиональной аудитории – 30 000+ посетителей, онлайн-охват целевой аудитории – более 100 000 контактов.

Совместная реализация СТТ Экспо, COMvex и СТО Экспо на одной площадке позволит многократно повысить эффективность участия в предстоящем событии как представителей выставочной экспозиции, так и профессиональной аудитории посетителей. У производителей появится уникальная возможность ярко представить расширенную производственную линейку своей продукции, от строительной техники до грузовиков и автобусов, что вызовет дополнительный интерес целевой аудитории, в том числе закупщиков строительной техники, которые нуждаются среди прочего и в решении логистических задач. Полную картину жизненного цикла единицы техники дополнит широкий спектр ведущих компаний в направлении комплектации, эксплуатации, послепродажного обслуживания и сервиса не только строительной и коммерческой техники, но и легкового транспорта. Таким образом, взаимный пересекающийся интерес всех представителей каждой из трех отраслей создаст основу мощного синергетического эффекта.



Опытная команда организаторов ставит перед собой задачу сделать особый акцент на сильной деловой программе, которая разрабатывается совместно с лидерами мнений и ведущими профессиональными ассоциациями, что позволит в живом формате обсудить самые актуальные темы как в каждой из отраслей отдельно, так и, несомненно, в общих вопросах и проблематиках всех трех направлений.

Кроме того, программу выставочных дней дополнят сразу две официальные церемонии награждения победителей престижных отраслевых конкурсов: «Инновации в строительной технике в России» – традиционное и отдельно яркое мероприятие выставки СТТ Экспо, а также «Лучший коммерческий автомобиль года в России»

– авторитетный конкурс с 20-летней историей, который станет запоминающимся событием в рамках вечерней программы выставки COMvex.

Генеральными информационными партнерами совместных мероприятий выступают СТТ Digest и журнал «Коммерческий транспорт и технологии» (КТТ).

Команда организаторов приглашает к участию и сотрудничеству в крупном синергетическом отраслевом событии года компании, организации и профессиональную аудиторию с 23 по 26 мая 2023 г. в МВЦ «Крокус Экспо».

ООО «СТТ ЭКСПО» – организатор главной выставки строительной техники и технологий в России

СТТ Экспо, международной выставки коммерческого транспорта и технологии COMvex, международной выставки послепродажного обслуживания, запчастей и сервиса СТО Экспо, конкурса «Инновации в строительной технике в России», конкурса «Лучший коммерческий автомобиль года».

СТТ Экспо – главная ежегодная выставка строительной техники и технологий на территории России, в странах СНГ и Восточной Европе. 20-летняя история мероприятия подтверждает статус важнейшей коммуникационной площадки строительной индустрии. Место проведения – МВЦ «Крокус Экспо», павильон № 3 и уличная экспозиция. Выставка охватывает такие направления, как строительная, специальная и коммерческая техника; оборудование, запасные части и сервис; технологии и инновационные решения для строительной техники. В 2022 году площадь выставки составила 37 000 кв. м, количество экспонентов – 288 компаний из 7 стран, охват по России – 80 регионов. Общее число посетителей 27 594.

COMvex – международная выставка коммерческого транспорта и технологий. Охватывает такие разделы, как грузовой и пассажирский автотранспорт, легкие коммерческие автомобили, электротранспорт, автозапчасти и компоненты, прицепы и полуприцепы, надстройки, телематика, IT-разработки, сервисные услуги. В 2023 году выставка пройдет впервые в МВЦ «Крокус Экспо», в павильоне № 3 и на уличной площадке совместно с СТТ Экспо.

СТО Экспо – международная выставка послепродажного обслуживания, запчастей и сервиса. Охватывает такие разделы, как запчасти и компоненты, оборудование для диагностики и ремонта, аксессуары и тюнинг, аккумуляторные батареи и электроника, масла, жидкости и смазочные материалы, телематика, IT-решения и ПО. В 2023 году выставка пройдет впервые в МВЦ «Крокус Экспо», в павильоне № 3 совместно с СТТ Экспо.



## 28-ая Казахстанская международная выставка и конференция «Нефть и Газ» KIOGE-2022 завершила свою работу



В Алматы прошла 28-ая Казахстанская международная выставка и конференция «Нефть и Газ» KIOGE-2022.

В течение трех дней с 28 по 30 сентября 196 нефтегазовых компаний со всего мира делились своими наработками, технологиями и открытиями для нефтегазовой отрасли.

География участников KIOGE-2022 представлена Азербайджаном, Бахрейном, Германией, Италией, Казахстаном, Канадой, Китаем, Малайзией, Россией, США, Турцией, Францией, Южной Кореей и Японией.

В нынешнем году выставку посетило 4 402 профессионала отрасли.

Конференция KIOGE-2022 проходила два дня с 28 по 29 сентября, собрав на одной площадке 63 спикера и 350 делегатов со всего мира. Панельные сессии, дискуссии, круглые столы и подписания меморандумов и соглашений были посвящены развитию нефтегазовой отрасли в условиях геополитической нестабильности и новых времён. Мероприятие открыла панельная сессия на тему: «Развитие нефтегазовой промышленности Республики Казахстан: новые сценарии».

В ходе дискуссии участники конференции отвечали на актуальные вопросы касательно будущего рынка углеводородов, транспортировки и логистики нефти и газа. Прорабатывали сценарии сотрудничества между крупнейшими мировыми нефтегазовыми компаниями в условиях турбулентности.

Как отметил заместитель Председателя Ассоциации KAZENERGY Узакбай Караалин: «В условиях комплексного влияния нефти и газа на экономику стран и возможность диверсификации эффектов - необходимо сохранять высокий приоритет этих отраслей. Несмотря на предсказания отдельных футуристов нефть и газ еще далеки от своего «последнего» слова и новые достижения отраслевой геологии еще впереди».

Участники мероприятия, сошлись во мнении, что геология всегда являлась базисом развития национальных экономик, и значительная часть достижений любой страны является следствием комплексной работы геологов.

Председатель Правления АО «НК QazaqGaz» Санжар Жаркешов поделился новостью о том, что компания создает новое подразделение – «Разведка и Добыча «QazaqGaz».



Обсуждения были организованы по следующим темам: «Перезапуск газовой индустрии и транспортировки энергоресурсов», «Обеспечение экологической и промышленной безопасности: последние подходы и новые технологии», «Сектор нефтепереработки и нефтехимии: текущие проекты и перспективы развития», «Нефтесервис: нефтедобыча и утилизация отходов», «Сектор нефтепереработки и нефтехимии: текущие проекты и перспективы развития».

Представитель АО «КазТрансОйл» Ботагоз Марбаева особо подчеркнула значимость выставки для нефтегазовых компаний. «Выставка KIOGE прошла на высоком уровне. Как всегда, KIOGE предоставляет отличную платформу для того чтобы компании и потенциальные поставщики могли на прямую устанавливать контакты» - сказала спикер.

KIOGE-2022 организована при поддержке Министерства энергетики Республики Казахстан, Акимата г. Алматы, АО «НК «КазМунайГаз», ОЮЛ «Казахстанская ассоциация организаций нефтегазового и энергетического комплекса «KAZENERGY», Союза сервисных компаний Казахстана «KazService», Совета по развитию стратегических партнерств в нефтегазовой отрасли – PETROCOUNCIL и Казахстанского общества нефтяников и геологов (КОНГ).

Генеральный партнер KIOGE-2022 – Тенгизшевройл. Золотые партнеры - QazaqGaz, CNPC, серебряные - Новмет, ГМС, Казазот, бронзовые – Dassault, NIKKISO, Honeywell и Schneider Electric.

Казахстанская международная выставка и конференция «Нефть и Газ» KIOGE традиционно проходит 1 раз в 2 года, по четным годам, KIOGE 2024 пройдет 2-4 октября 2024 года.

Организатор мероприятия - Казахстанская выставочная компания Itesa и её международный партнёр Группа компаний ICA Eurasia.

Подробная информация на сайте: [www.kioge.kz](http://www.kioge.kz)



МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ВЫСТАВКА  
**СПТОКРАНЫ**  
СПЕЦТЕХНИКА И ПОДЪЕМНО-ТРАНСПОРТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

**5-7 апреля 2023 г.**

ЦВК ЭКСПОЦЕНТР,  
павильон № 8



## Гусеничный вездеход ТМ-140 Курганмашзавода прошел испытания в Арктике

Гусеничный вездеход ТМ-140 ПАО «Курганмашзавод» (входит в холдинг «Высокоточные комплексы» Госкорпорации Ростех) принял участие в Арктической комплексной экспедиции «Умка-2022», организованной командованием Военно-морского флота РФ.

Маршрут протяженностью 1100 км, выстроенный военными топографами, пролегал от Анадыря до мыса Шмидта практически через всю Чукотку. Вместе с ТМ-140 Курганмашзавода в экспедиции приняли участие другие колесные и гусеничные вездеходы отечественного производства.

По холмистой тундре, болотам и курумнику техника ежедневно проходила от 60 до 150 км. Общий запас топлива и продовольствия, а также опытную армейскую палатку весом около 400 кг везла ТМ-140, поскольку ее грузоподъемность позволяла взять большой объем груза без снижения характеристик проходимости. Когда до мыса Шмидта оставалось 200 километров, дорогу экспедиции преградила полноводная река Амгуэма. Только ТМ-140 легко преодолела и это препятствие, так как курганский вездеход – плавающий. Для остальных машин и ширина водной преграды, и течение оказались не по силам.

В течение 11 дней следования по маршруту военные специалисты составляли подробные отчеты, которые легли в основу итогового доклада об арктической экспедиции «Умка-2022» главному ВМФ РФ Николаю Евменову.

За активное участие в экспедиции и личный вклад в дело испытания техники в экстремальных условиях представителей Курганмашзавода – командира экипажа Павла Веселого, водителей-испытателей Александра Леонтьева и Владимира Вахрушева – наградили Почетными грамотами Главного командования ВМФ России.

ТМ-140 Курганмашзавода в условиях бездорожья Арктики показала себя как надежная и функциональная машина, способная выполнять самые разные задачи. В настоящее время морские пехотинцы рассматривают возможность ее применения в условиях севера.

### ДЛЯ СПРАВКИ:

**ПАО «Курганский машиностроительный завод»** – крупнейшее предприятие Курганской области, один из лидеров военно-промышленного комплекса России. ПАО «Курганмашзавод» – единственное в стране предприятие, выпускающее боевые машины пехоты, стоящие на вооружении армий десятков стран мира. Несколько десятилетий завод производит конкурентоспособную



продукцию, повышая престиж российского оружия на мировом рынке. В последние десятилетия предприятие вступило в новую фазу своего развития, в которой органично сосуществуют блоки военной и гражданской продукции. Широкий ассортимент продукции гражданского назначения уверенно завоевывает российские и зарубежные рынки. С февраля 2019 года ПАО «Курганмашзавод» входит в НПО «Высокоточные комплексы» Госкорпорации «Ростех».

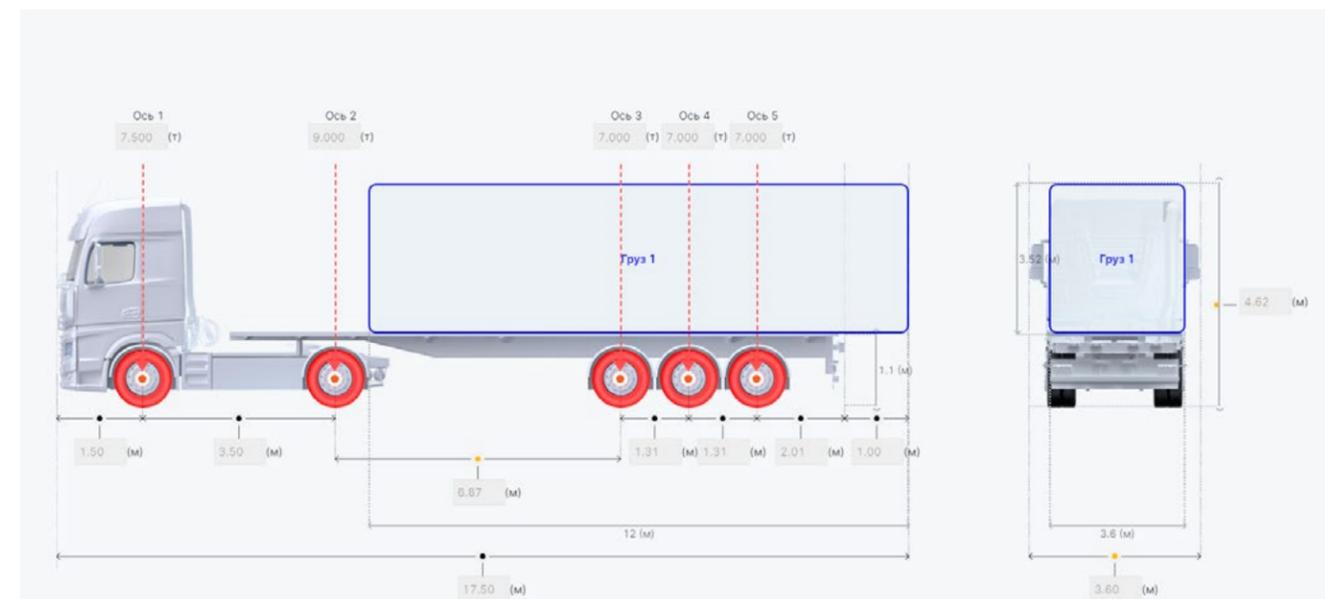
**АО НПО «Высокоточные комплексы»** – образовано в 2009 году с целью консолидации научно-технического потенциала группы профильных предприятий для создания на основе инноваций и технологической модернизации существующей производственной базы перспективных вооружений, военной и специальной техники (ВВСТ) в области высокоточных систем и комплексов вооружения тактической зоны боевых действий. Входит в состав Госкорпорации Ростех.

**Госкорпорация Ростех** – крупнейшая промышленная компания России. В 2022 году отмечает 15 лет со дня основания. Объединяет порядка 800 научных и производственных организаций в 60 регионах страны. Ключевые направления деятельности – авиастроение, радиоэлектроника, медицинские технологии, инновационные материалы и др. Продукция корпорации поставляется более чем в 100 стран мира. Почти треть выручки компании обеспечивает экспорт высокотехнологичной продукции.



## Крупногабаритной технике и тяжеловесным грузам обеспечат «зеленый коридор» при выдаче спецразрешений

Более миллиона километров дорог и объектов дорожной инфраструктуры России оцифрованы в информационной системе ФКУ «Росдормониторинг» по выдаче спецразрешений на движение по автодорогам тяжеловесных или крупногабаритных транспортных средств. Разработанная компанией «СофтТелематика» (входит в концерн «Телематика») система на основе полученного реестра сможет автоматически выдавать разрешения, обеспечив грузоперевозчикам и владельцам дорог «зеленый коридор» при согласовании маршрута. Кроме того, этот регулярно актуализируемый цифровой реестр дорог может использоваться в других госсервисах в транспортно-логистической сфере.



Для передвижения по автодорогам тяжеловесного или транспорта с негабаритными грузами, такими как узлы авиационной и ракетно-космической промышленности, различной спецтехники, требуется специальное разрешение, поскольку проезд по несогласованным маршрутам может привести к разрушению дорожной инфраструктуры и представляет опасность для других участников дорожного движения.

Концерном «Телематика» по заказу ФКУ «Росдормониторинг» создана единая цифровая среда, которая соединила перевозчиков и владельцев дорог. Заявления на перевозку крупногабаритных грузов или проезд тяжеловесного транспорта подаются в удобном электронном виде, а владельцы дорог согласовывают маршруты онлайн в личном кабинете.

В системе создан уникальный реестр объектов дорожной инфраструктуры всей России, который постоянно актуализируется. На текущий момент система охватывает более 1,1 млн километров автодорог страны, в цифровой платформе зарегистрированы 9 тысяч владельцев дорог и все больше подключаются к системе.

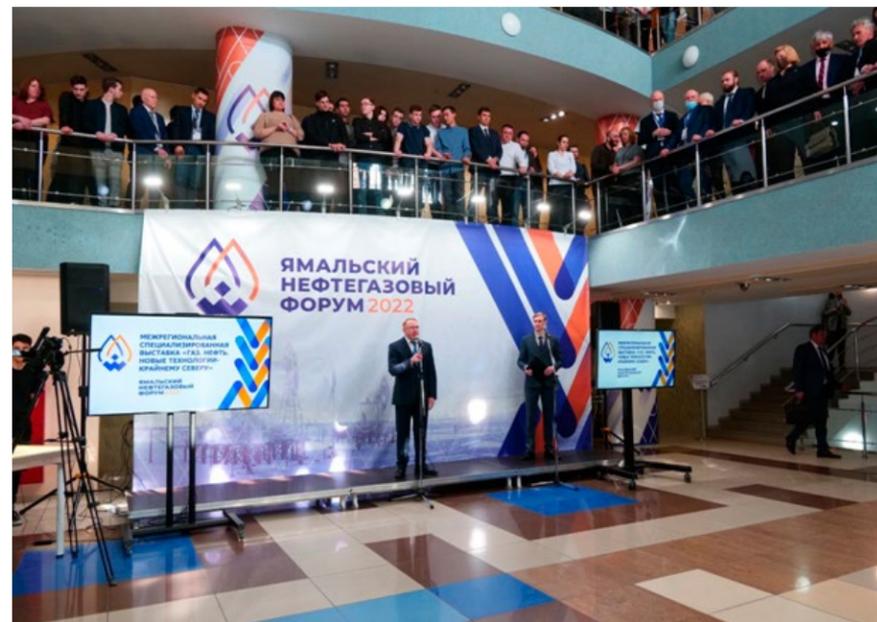
«Все организационные мероприятия по переводу процедуры в онлайн проведены. На текущий момент выдано 421 тысяча специальных разрешений. Уже сейчас единая цифровая платформа ускорила согласование маршрутов и выдачу разрешений в 2-3 раза. Для дальнейшего повышения удобства пользователей в системе появится новая функциональность – «зеленый коридор». Это автоматическое формирование специального разрешения, если параметры транспортного средства проходят по всем ограничениям на запрашиваемом маршруте. Услуга будет оказываться еще быстрее и радикально снизит риски ошибок при согласовании пути следования транспорта. Планируется, что более 80% разрешений будет формироваться автоматически», – прокомментировал первый заместитель директора ФКУ «Росдормониторинг» Василий Шубенков.

«Информация о дорожных объектах в системе постоянно пополняется, в том числе своевременно актуализируются сведения о ремонтных работах и введенных на дорогах ограничениях. Оцифрованная информация о дорожной

инфраструктуре позволяет автоматизировать выдачу разрешений, а в совокупности со статистическими данными маршрутов может применяться для анализа и оптимизации дорожной сети. Собранный массив данных также может использоваться для различных текущих и новых государственных сервисов, предоставляемых транспортно-логистическим компаниям», – отметил генеральный директор компании «СофтТелематика» (входит в концерн «Телематика») Дмитрий Казаринов.

Информационная система оказания государственной услуги «Выдача специальных разрешений на автомобильную перевозку крупногабаритных и (или) тяжеловесных грузов» – это цифровая платформа, содержащая параметры федеральных, региональных, местных, а также частных автомобильных дорог, в том числе информацию о действующих ограничениях на мостах, максимально возможных габаритах транспортных средств, радиусе разворота и т.д. К ней подключены владельцы транспортных средств и владельцы дорог, а также РЖД, ГИБДД.

## Газ. нефть. новые технологии – крайнему северу



Выставка проводится в рамках Ямальского нефтегазового форума

### ОРГАНИЗАТОР ФОРУМА:

- Правительство ЯНАО
- Администрация г. Новый Уренгой

### ОПЕРАТОР ВЫСТАВКИ:

- ООО «Выставочная компания Сибэкспосервис»

Выставка «Газ. Нефть. Новые технологии - Крайнему Северу» одним ёмким названием выражает потребности региона, профилирующей отраслью которого считается топливная промышленность. Всего на Ямале 79 месторождений, и каждое из них нуждается в современном оборудовании, технологиях. Немаловажную роль играют инвестиционные программы и проекты. Все это отражают экспозиции, которые предлагает выставка. Без передовых идей, демонстрируемых на выставке, невозможно развитие промышленных отраслей в перспективе.

Ямальский нефтегазовый форум и выставка «Газ. Нефть. Новые технологии - Крайнему Северу» охватывают все базовые разделы, связанные с ресурсами, их добычей и переработкой. В программе предусмотрены:

### ЭКСПОЗИЦИИ.

Темы разделов отличаются разнообразием, но все они подчинены перспективным идеям по разработке и эксплуатации нефтегазовых месторождений. Поэтому в приоритете презентации методов и

оборудования, IT-решений и технологий, систем автоматизации и контроля. Все они ориентированы на добывающую отрасль и предлагают только лучшие перспективные решения.

### ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА.

Перед добывающими предприятиями ставятся множественные задачи – от повышения эффективности и продуктивности добычи до решения проблем импортозамещения. Тематические конференции, круглые столы и семинары находят оптимальные пути развития по всем направлениям.



### СОТРУДНИЧЕСТВО И РАЗВИТИЕ.

Ямал, благодаря активной добыче полезных ископаемых и газа, стал опорной точкой многих производственных процессов. Добываемые здесь ресурсы необходимы для работы большинства регионов РФ. Прямое общение на выставке между заинтересованными сторонами способствует заключению договоров и контрактов.

В Ямальском нефтегазовом форуме принимают участие специалисты российских и зарубежных промышленных и транспортных компаний, члены правительства автономного округа, представители федеральных структур, производители техники и оборудования, ученые.

В 2022 году специализированная выставка «Газ. Нефть. Новые технологии – Крайнему Северу» собрала 80 предприятий-участников, посетила выставку порядка 4000 специалистов нефтегазовой отрасли.

На выставке представили свою продукцию и услуги компании топливно-энергетического комплекса, производители и поставщики оборудования из 30 городов России от Санкт-Петербурга до Владивостока: ООО «Газпром Добыча Ямбург», ООО «Газпром Добыча Уренгой», ОАО «Севернефтегазпром», ООО Завод «Газпроммаш», ОАО «ГМС Нефтемаш», ООО «Стэлс», ООО «Импэкс Электро», ООО «ПРИВОДЫ АУМА», ЗАО «ДС Контролз», ООО «АСФ-Развитие», ООО НПО «Фундаментстройаркос», ОАО «АБС ЗЭиМ Автоматизация», ООО «Производственно-Сервисная КомпанияООО «НТЭ», ООО «Завод Прикамье», ООО «Насосы ППД», ООО

«ЭЛИОН-Тюмень», ООО «ЭлМетро-Инжиниринг», ООО «Виллина», ООО «Арматурный завод «ФОРУМ», ГК «РИЗУР», АО «Благовещенский арматурный завод», АО «Протон», ООО «Арматурный завод», ООО «АСФ-Оборудование», АО «Морозовский химический завод», ООО ТПК «Полидек», АО «Си Ай С - Контролс», АО «СовПлим», ООО «Техсервис-Инжиниринг», ООО НПО «Турбулентность-ДОН», ООО НПП «ТЭК», ООО «Акустические Измерительные Системы-НН», ООО «Завод Москабель», ООО «Кадано», ЗАО «Пермский завод грузовой техники», ООО «ПЛКГРУП», ООО «Приустьевая арматура», ООО «ПромАрмСтрой», ООО «ПРОМВИАР», ООО «ПТИМАШ», ООО «Речной порт Нефтеюганск», ООО НПП «СЕНСОР», ООО ТНПВО «СИАМ», ООО «ТПК», ООО «ТРУТОРК РУС», ООО «ТД Фокус», ООО «ЧТЗ Русич-Трак», ООО НПО «ЮМАС», ООО «ЯмалСпецЦентр» и др. А также ряд компаний Пермского края с коллективной экспозиции предприятий Перми.

Посетили выставку представители: ПАО «Газпром», ПАО «НОВАТЭК», ПАО НК «Роснефть», АО «РОСПАН Интернешнл», ООО «НОВАТЭК-Пуровский ЗПК», АО «Ачимгаз», ООО «Газпром переработка» ЗПКТ, ООО «Газпром переработка» УТЖУ, ООО «Рупетрол Трейд», ООО «Новатэк-Таркосаленфтегаз», ООО «Пурнефтепереработка», Газпром трансгаз Екатеринбург, НАО НПП «Айсберг», ООО «Группа Полипластик», ООО «ЛЮМ-Свет», ООО «ЯРГЕО», АО УК «Аэропорты Регионов», АО «Красный пролетарий», АО «УКЗ», ТД АЗ «Старт», Т2 Мобайл, Аэропорт Новый Уренгой, Теплострой+, ООО Газпромнефть НТУ, ООО «Газпром недр», ПФ «Севергазгеофизика», ООО ПНО «Экспериментальный завод», ООО «Газпром нефть Ямал», Газпром техникум, ГПС-2, ООО «Ачим Девелопмент», АО «Арктикгаз», ООО «ЯмалКомфорт», ООО «Газпром энерго» и других предприятий.

В рамках выставки проходили конференции, семинары, презентации, проводился конкурс на золотую медаль «Полярная сова».

Предприниматели, которые хотят заявить о себе и развиваться, крупные компании, желающие подтвердить свой высокий статус и все, кто хочет быть в центре событий топливно-энергетического комплекса региона, приглашаем Вас принять участие в выставке!

Будем рады видеть вас среди участников и посетителей выставки!

Руководитель выставочного проекта – Колесникова Елена Валерьевна  
Телефон: (383) 335-63-50  
E-mail: Elena.K@ses.net.ru  
<http://ses.net.ru>



## Международный строительный форум и выставку 100+ TechnoBuild посетили почти 19 тысяч человек

Международный форум и выставка 100+ TechnoBuild завершился в Екатеринбурге в пятницу, 21 октября. Его посетили рекордные 18,7 тыс. участников из России и стран СНГ (в 2021 году – порядка 13 тыс. человек). Впервые мероприятие проходило четыре дня.

Рекорды установили и по другим показателям. Так, на форуме работали 207 секций, на которых выступили 600 спикеров. В выставке с учетом параллельных мероприятий приняли участие 320 экспонентов – застройщики, производители стройматериалов и технологий, а также другие участники отрасли. Руководитель рабочей группы по организации 100+ TechnoBuild Вера Белоус отметила, что развитие 100+ во многом произошло за счет увеличения числа отечественных производителей, работающих в строительной отрасли. Также выросло качество экспозиции – и в части размеров стендов, и в части их наполнения, оформления.

По направлению «Спецтехника и транспорт» приняло участие более 10 компаний, такие как:

Трак-Ресурс, Грузомолл, Континент-Авто, Евролифт, Мир Складской Техники, предприятие Академмеханизация, Глобал Трак Сервис

ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ  
ПО НАПРАВЛЕНИЮ  
СПЕЦТЕХНИКИ ЯВЛЯЕТСЯ

**СПЕЦТЕХНИКА**  
И ТРАНСПОРТ



# COM VEX

Международная выставка  
коммерческого транспорта  
и технологий

**23 – 26 мая 2023**  
Крокус Экспо, Москва



[www.comvex.ru](http://www.comvex.ru)

Международная выставка  
послепродажного обслуживания,  
запчастей и сервиса

**23-26 мая 2023**

## СТО EXPO

**Примите участие, если ваша компания представляет:**

- Запчасти и компоненты
- Оборудование для диагностики и ремонта
- Масла, жидкости и смазочные материалы
- Аккумуляторные батареи и электроника
- Телематика, IT-решения и ПО
- Аксессуары и тюнинг



[www.cto-expo.ru](http://www.cto-expo.ru)  
Москва, Крокус Экспо



Главная выставка строительной техники  
и технологий в России

**23 — 26 мая 2023**

Крокус Экспо, Москва

**СТТ**  
**EXPO**



[www.ctt-expo.ru](http://www.ctt-expo.ru)